

Matsushita Electric Works Information Systems Co.,Ltd.

コンピュータを意識させない情報システムの創造をめざして

証券コード4283

松下電工インフォメーションシステムズ 株式会社


2007年3月期 第3四半期決算説明会

2007年2月2日

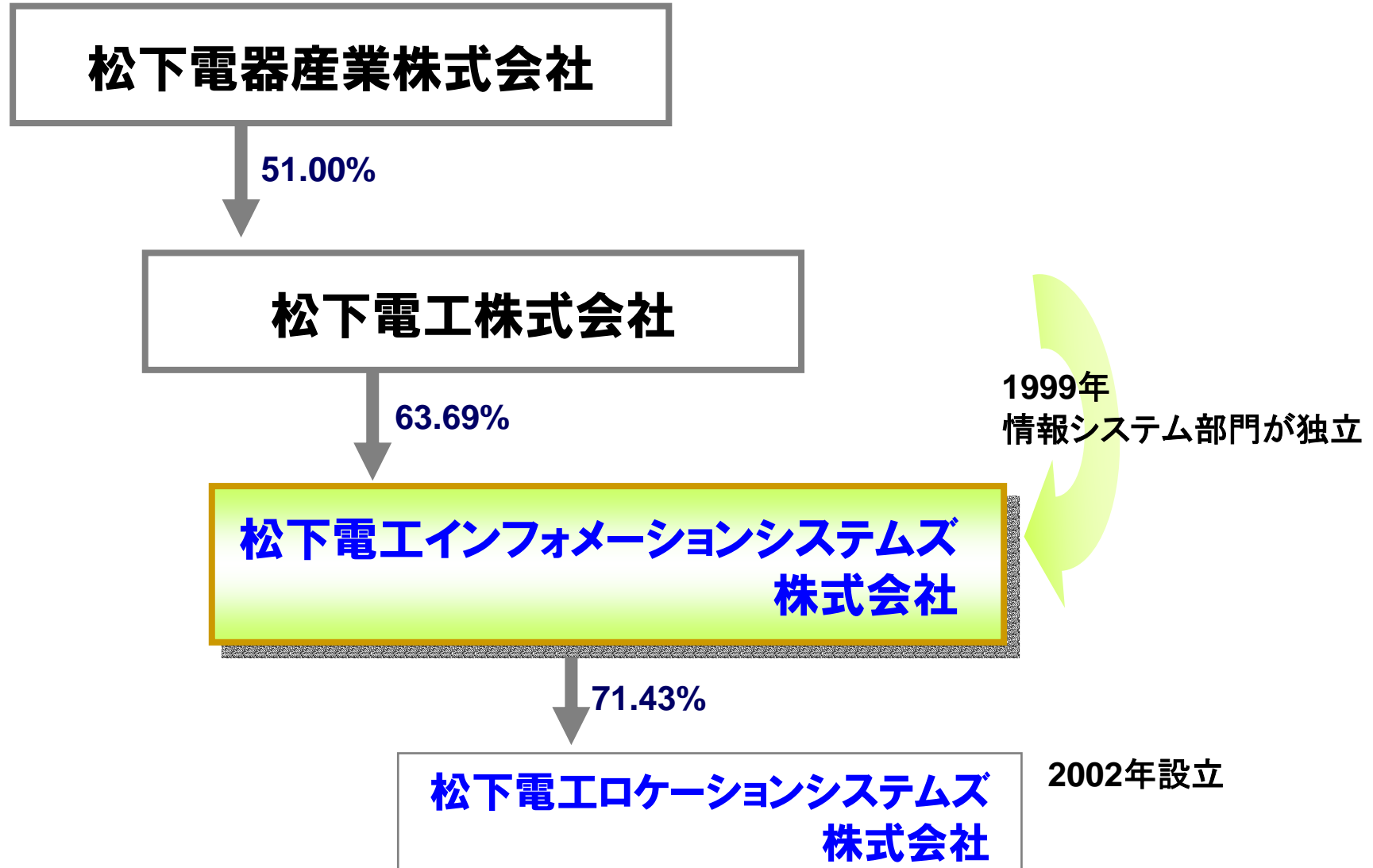
代表取締役社長 河村 雄良

www.naisis.co.jp

会社概要

会社名	松下電工インフォメーションシステムズ株式会社 (略称) 松下電工IS	
会社設立	1999年2月22日	
代表者	代表取締役社長 河村 雄良	
事業内容	①情報システムに係わるインテグレーション業務全般 ②コンピュータシステムの管理・運営 ③コンピュータソフトウェアの設計・開発・販売・リース・賃貸 ④情報ネットワークサービス及び情報通信機器関連の販売	
資本金	10.4億円 (2006年12月末現在)	
従業員数	509人 (2006年12月末現在)	

会社概要



松下電工ISの業界ランキング

<2005年度 ソリューションプロバイダ業績ランキング> 日経ソリューションビジネス 2006.7.15より

■2005年度のITサービス業界

成長を追うより、利益を優先させた業績回復
135社の平均業績伸び率

売上高 1.9% [2004年度 1.4%]
経常利益 16.2% [2004年度 ▲1.3%]

【当社伸び率】

▲1.7%
26.2%

※前期は変則期のため2004年11月期と比較

2005年度ランキング

売上高ランキング

順位	会社名	売上高 (億円)
1位	NTTデータ	9,072
2位	キャノンマーケティング ジャパン	8,219
3位	ダイワボウ 情報システム	3,757
69位	当社	413

一人当たり 経常利益ランキング

順位	会社名	一人当たり 経常利益 (万円)
1位	アイ・エックス・アイ	2,519
2位	もしもしホットライン	997
3位	当社	951

経営効率ランキング

(総資産経常利益率)

順位	会社名	経営効率 (%)
1位	当社	25.0
2位	もしもしホットライン	24.5
3位	テレウェイヴ	20.0

※総資産経常利益率=経常利益/総資産

松下電工ISの業界ランキング

＜2005年度 ソリューションプロバイダ業績ランキング＞ 日経ソリューションビジネス 2006.7.15より

■2005年度のITサービス業界

成長を追うより、利益を優先させた業績回復
135社の平均業績伸び率

売上高 1.9% [2004年度 1.4%]
経常利益 16.2% [2004年度 ▲1.3%]

【当社伸び率】

▲1.7%
26.2%

※前期は変則期のため2004年11月期と比較

日経優良企業
ランキング2006

収益性 6位

経営効率ラン...

(総資産経常利益)

2005年度ランキング

売上高ランキング

順位	企業名	売上高 (億円)
1位	NTTデータ	9,072
2位	キャノンマーケティング ジャパン	8,219
3位	ダイワボウ 情報システム	3,757
69位	当社	413

一人当たり 経常利益ランキング

順位	企業名	一人当たり 経常利益 (万円)
1位	アイ・エックス・アイ	2,519
2位	もしもしホットライン	997
3位	当社	951

経営効率ラン...

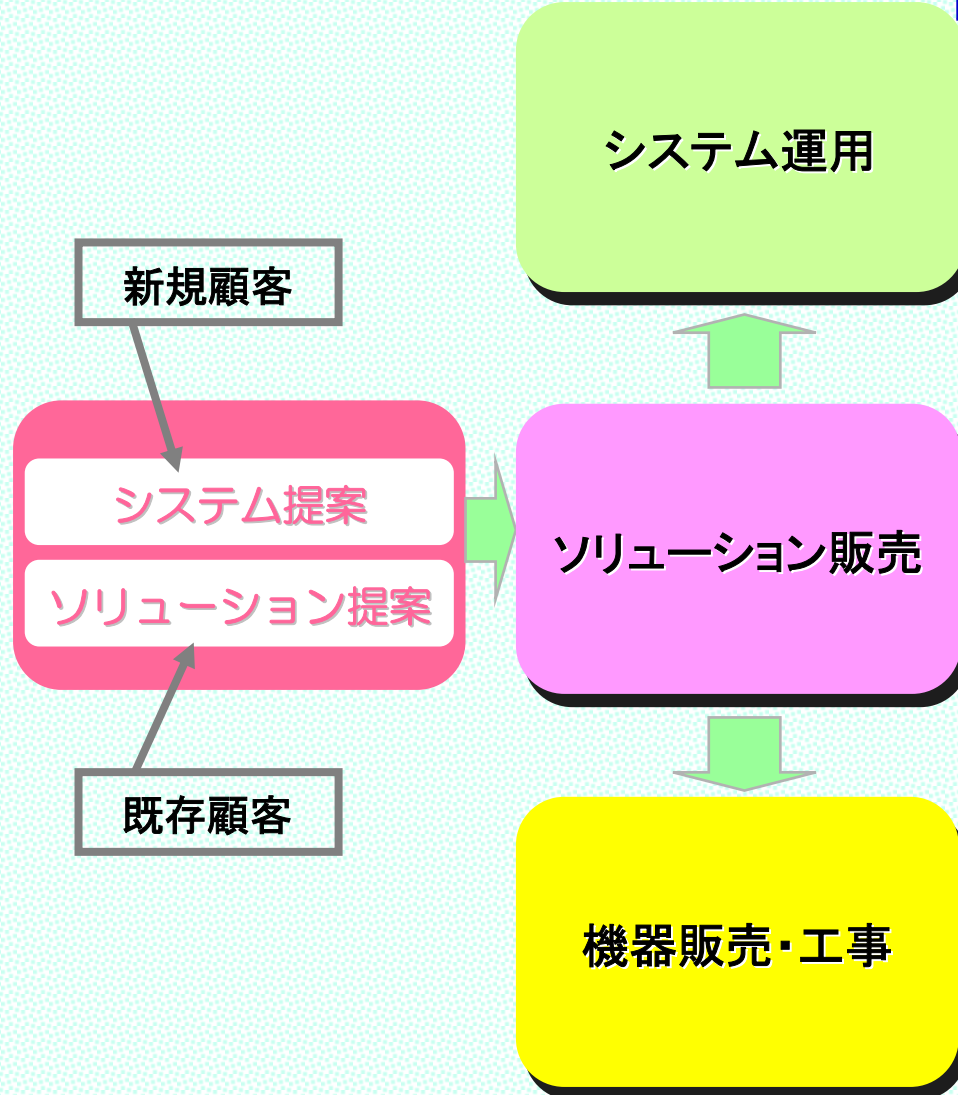
(総資産経常利益)

順位	企業名	経営効率 (%)
1位	当社	25.0
2位	もしもしホットライン	24.5
3位	テレウェイヴ	20.0

※総資産経常利益率=経常利益/総資産

ビジネスモデル

ソリューションを軸にした事業展開



1. サービスソリューション事業

システムサービス

1. ASPサービス
2. ネットワークサービス
3. アウトソーシングサービス

システムソリューション

1. ソリューション提案
2. コンサルティング
3. パッケージソフトの開発・販売

2. システム機器・通信機器関連事業

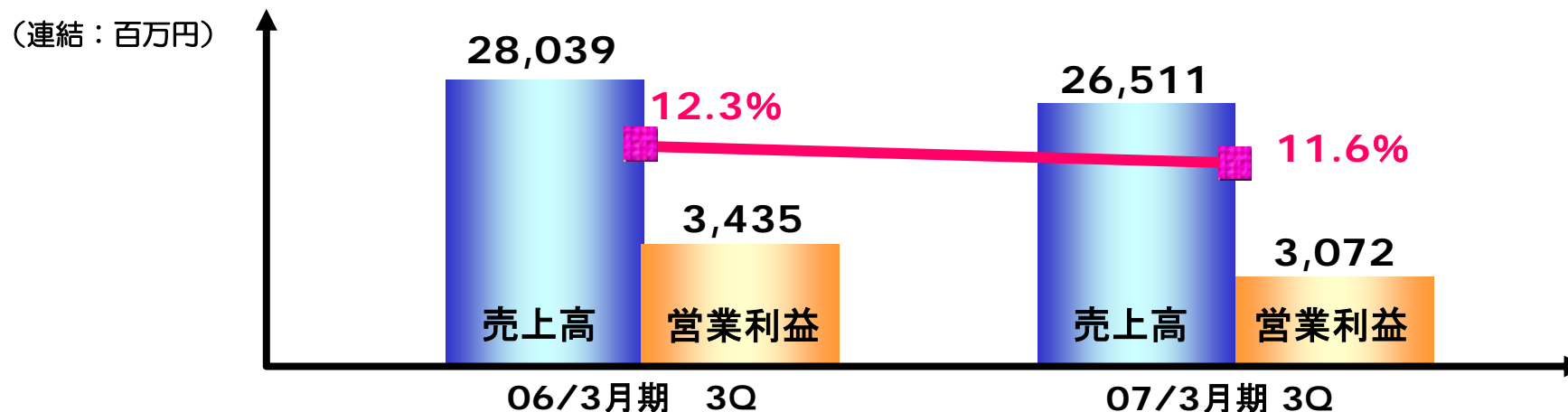
1. パソコン、サーバー
通信機器類の販売
2. ネットワーク工事、設備工事

Matsushita Electric Works Information Systems Co.,Ltd.

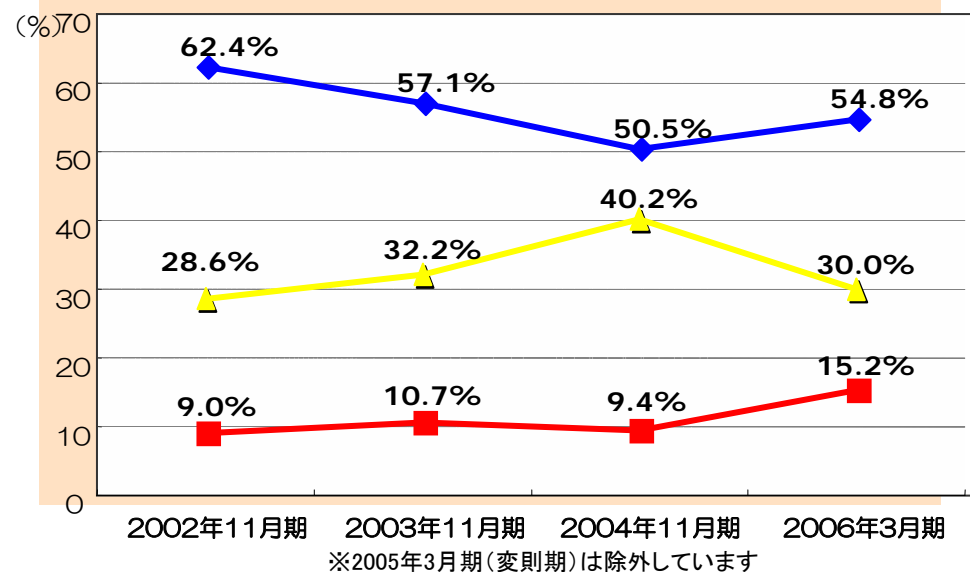
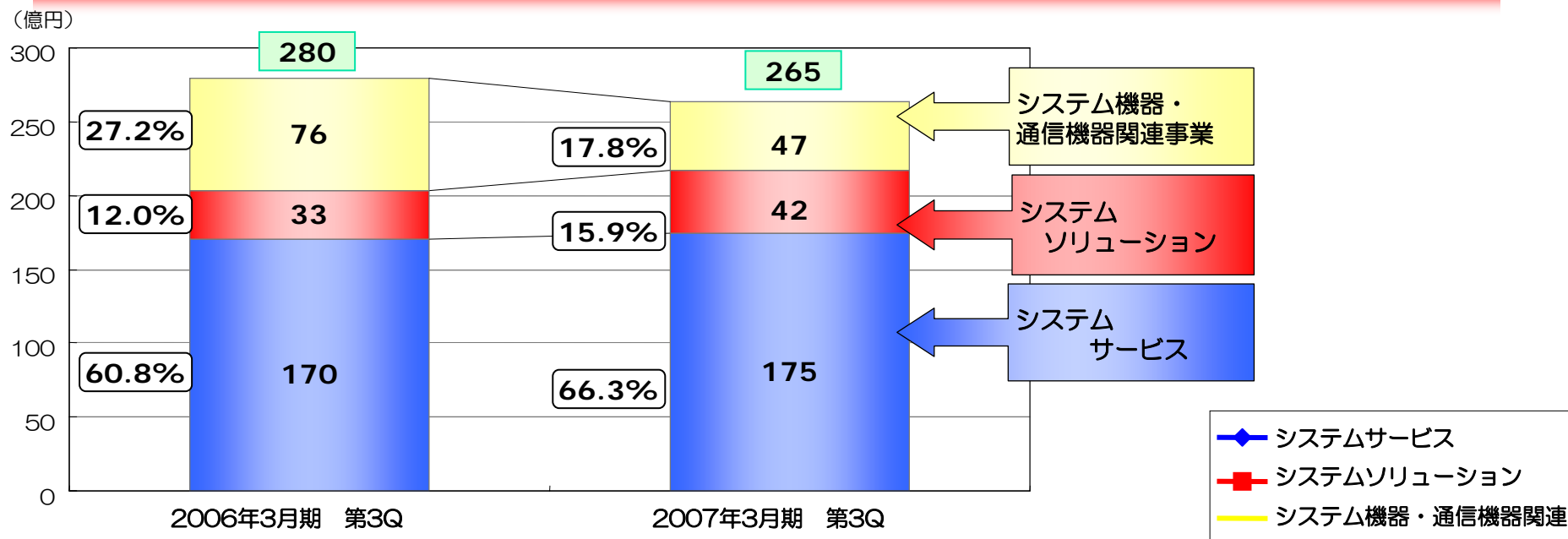
2007年3月期 第3Q決算の概況

2007年3月第3Qの概況

(百万円)		06/3月期 3Q	07/3月期 3Q	対売上比(%)	前年同期比(%)
売上高	連結	28,039	26,511	—	94.5
	単体	27,296	25,783	—	94.5
営業利益	連結	3,435	3,072	11.6	89.5
	単体	3,401	3,030	11.8	89.1
経常利益	連結	3,468	3,113	11.7	89.8
	単体	3,440	3,071	11.9	89.3
当期利益	連結	2,033	1,835	6.9	90.3
	単体	1,989	1,816	7.0	91.3

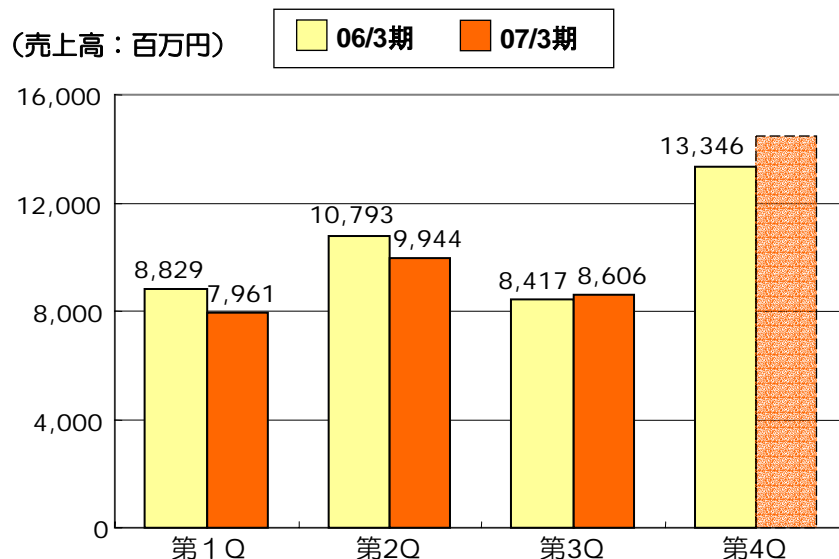


事業部門別売上高(連結)



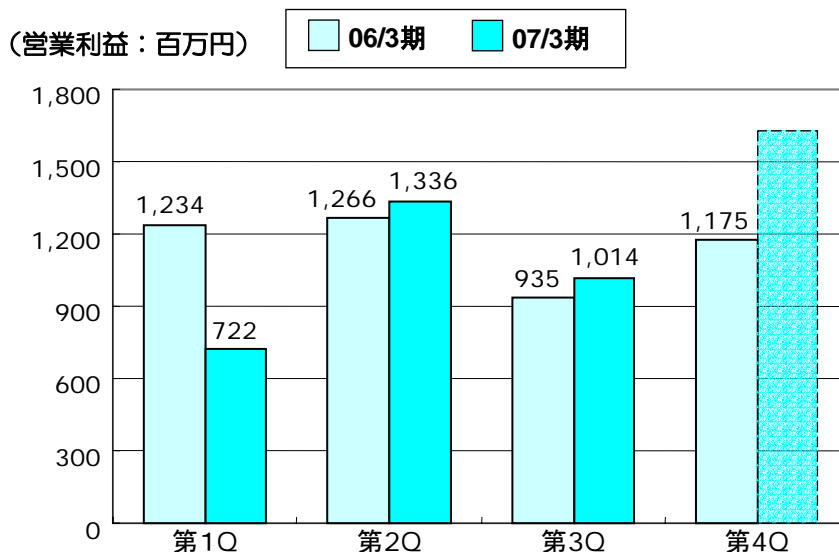
2007年3月期 第3Qの概況

売上高



第3Q単体では
 売上高 前年比 +2.2%
 営業利益 前年比 +8.5%

営業利益



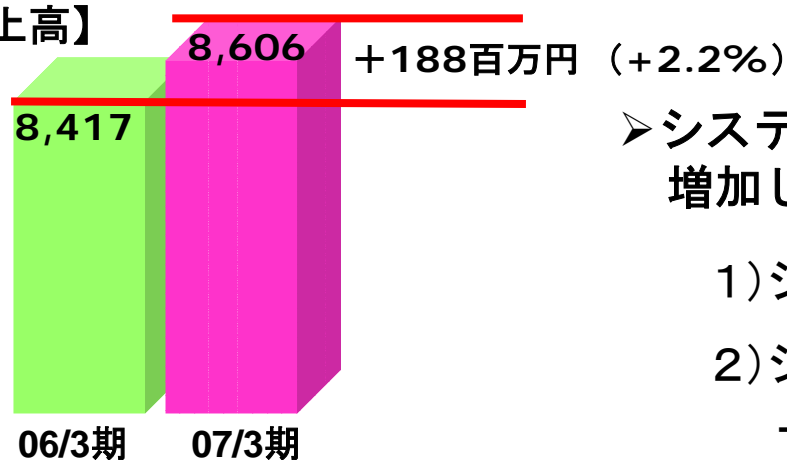
四半期単体での比較

第1Q 減収、減益
 第2Q 減収、増益
 第3Q 増収、増益

2007年3月期 第3Q総括

第3Q単独での前年との比較

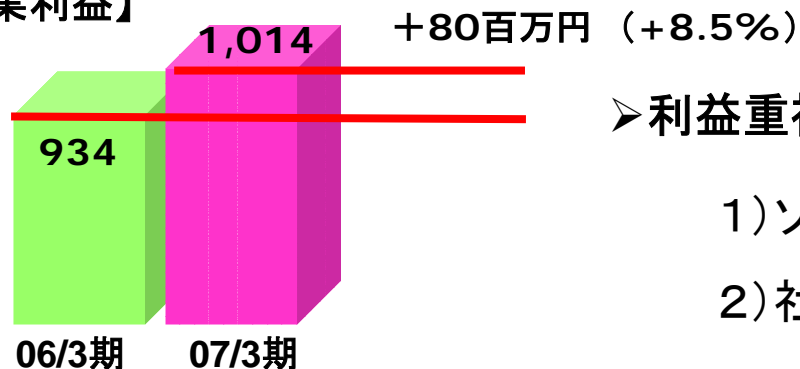
【売上高】



➤システムソリューションとシステムサービスが増加し、システム機器販売の減少をカバー

- 1)システムサービスは微増
- 2)システムソリューションが2倍以上
一般会社と関連会社で大幅な増

【営業利益】



➤利益重視の販売政策による

- 1)ソリューションシステムの増販
- 2)社外要員の合理化の一層の推進

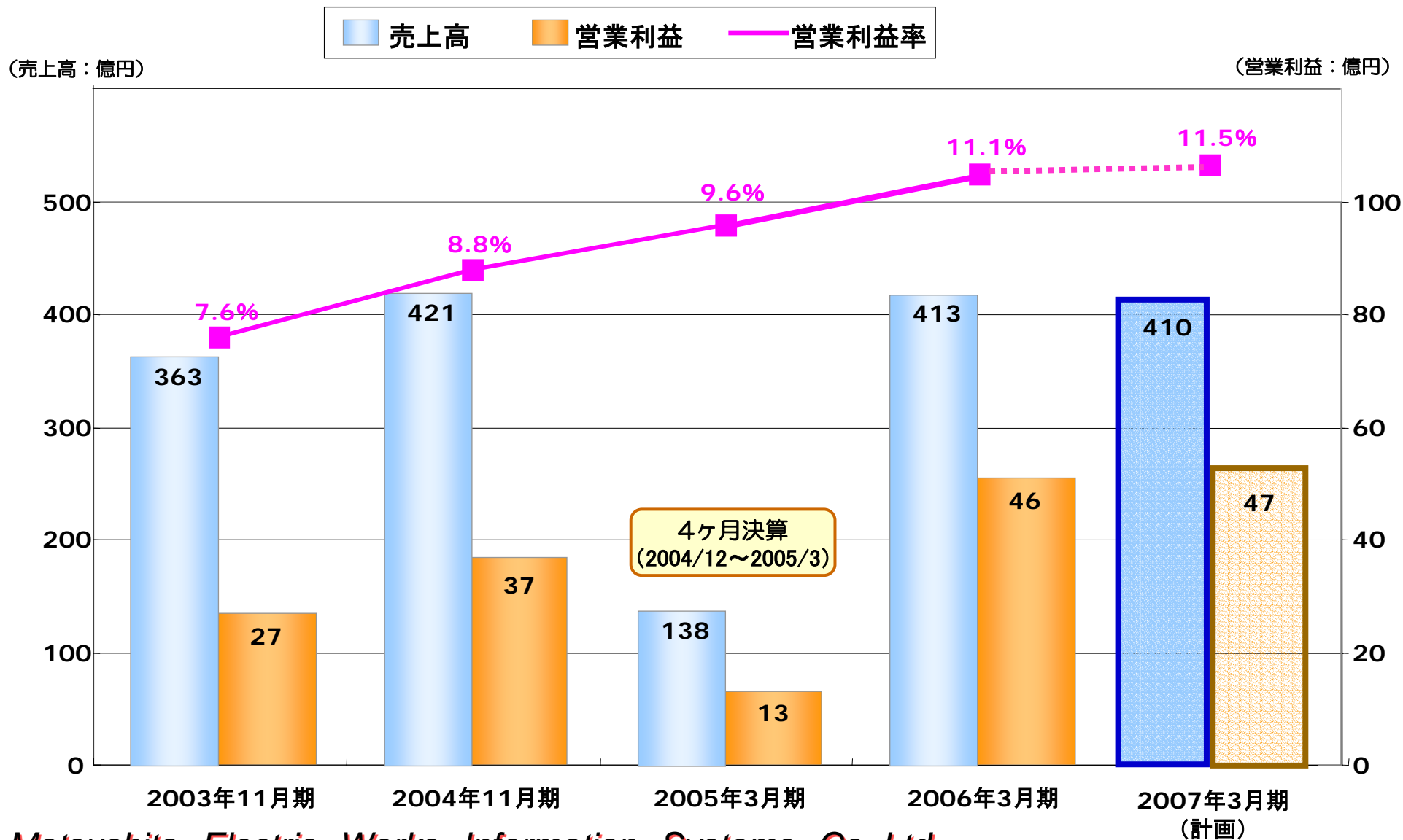
Matsushita Electric Works Information Systems Co.,Ltd.

2007年3月期 事業計画

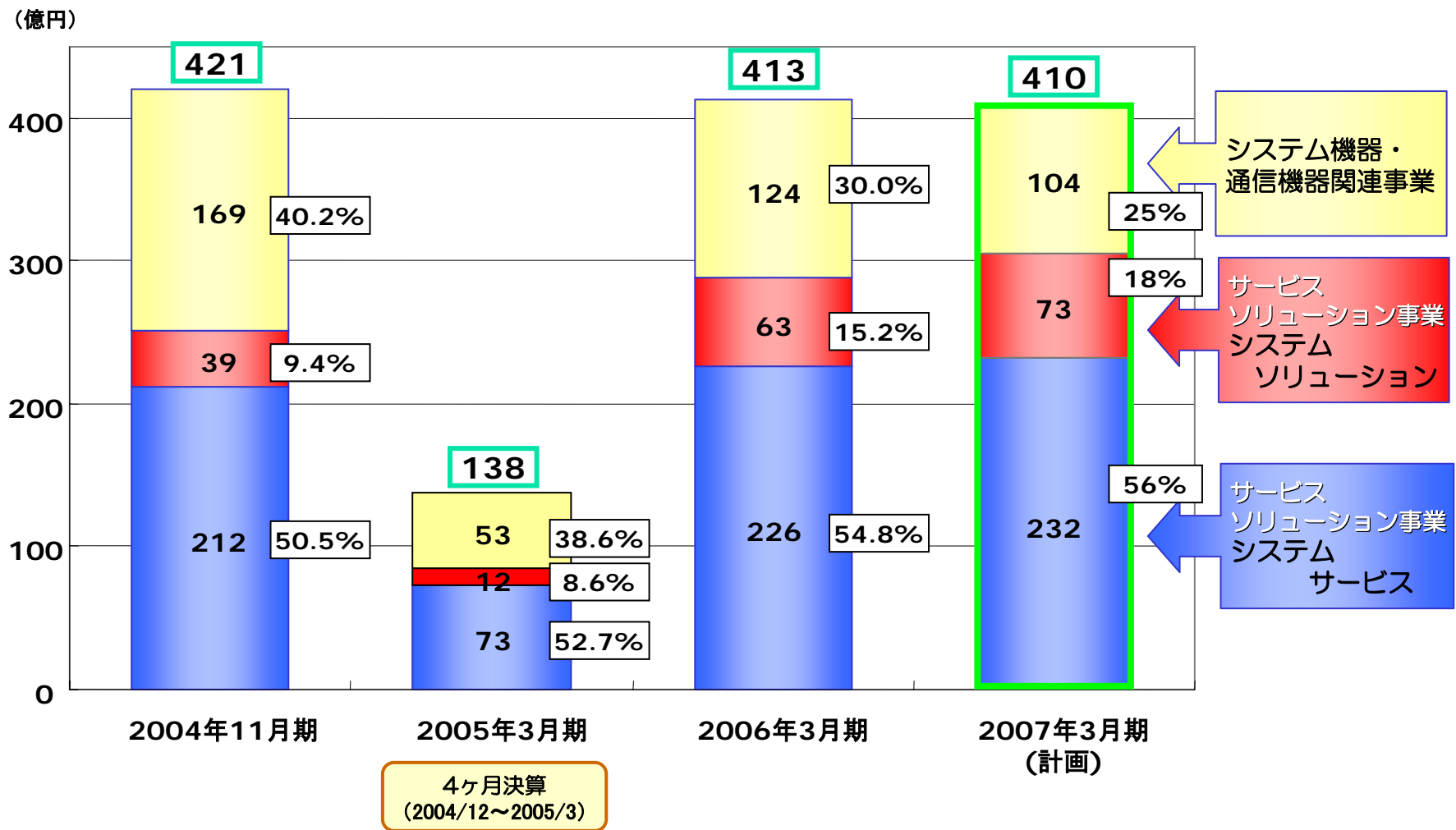
2007年3月期 通期事業計画

		(百万円)	06/3月期	07/3月期計画	06/3月期比	対売上比
売上高	連結		41,385	41,000	99.1%	—
	単体		40,403	40,000	99.0%	—
営業利益	連結		4,610	4,700	102.0%	11.5%
	単体		4,554	4,700	103.2%	11.8%
経常利益	連結		4,652	4,700	101.0%	11.5%
	単体		4,602	4,700	102.1%	11.8%
当期純利益	連結		2,800	2,800	100.0%	6.8%
	単体		2,748	2,800	101.9%	7.0%

売上高、営業利益、営業利益率の推移(連結)

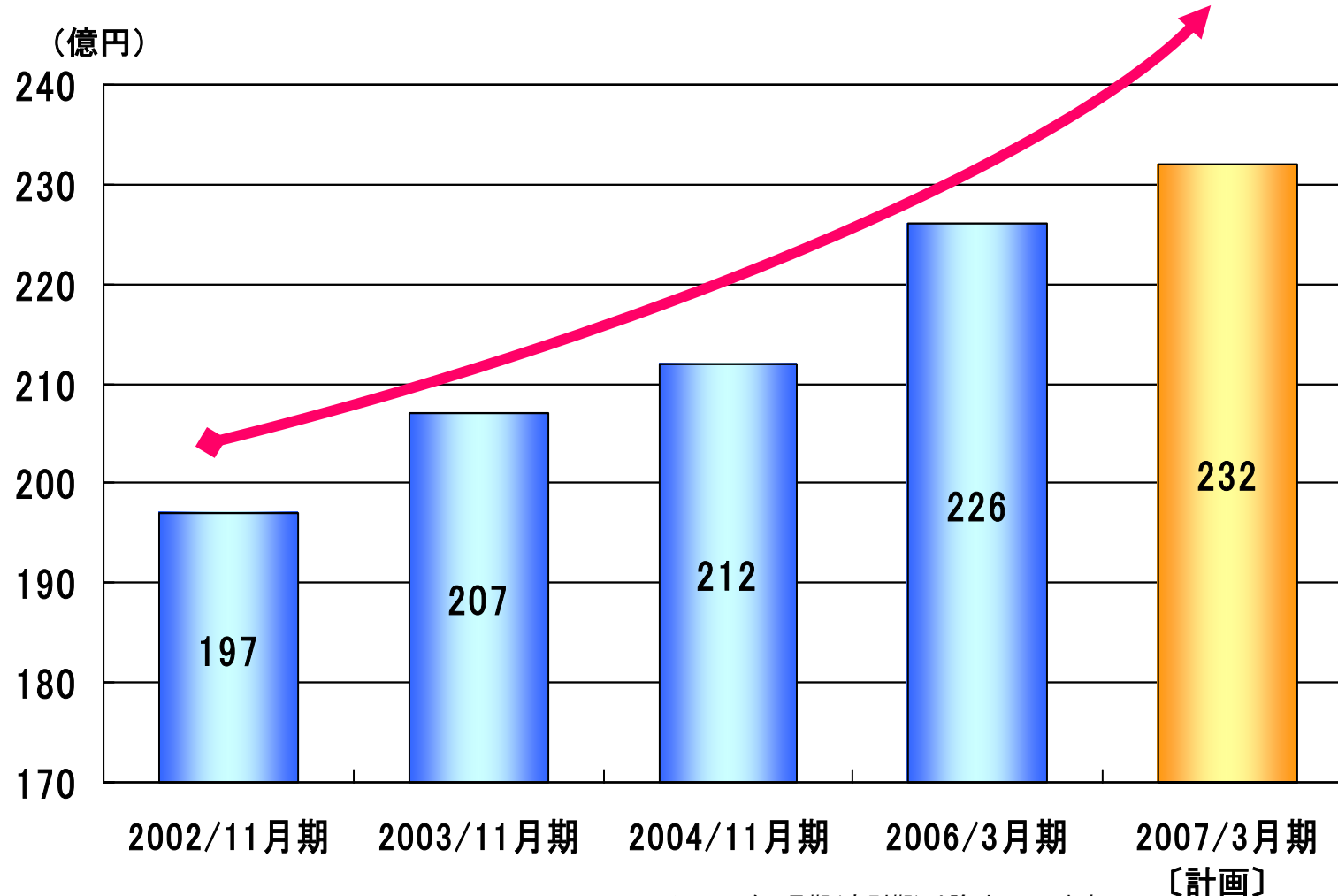


部門別売上高の推移(連結)



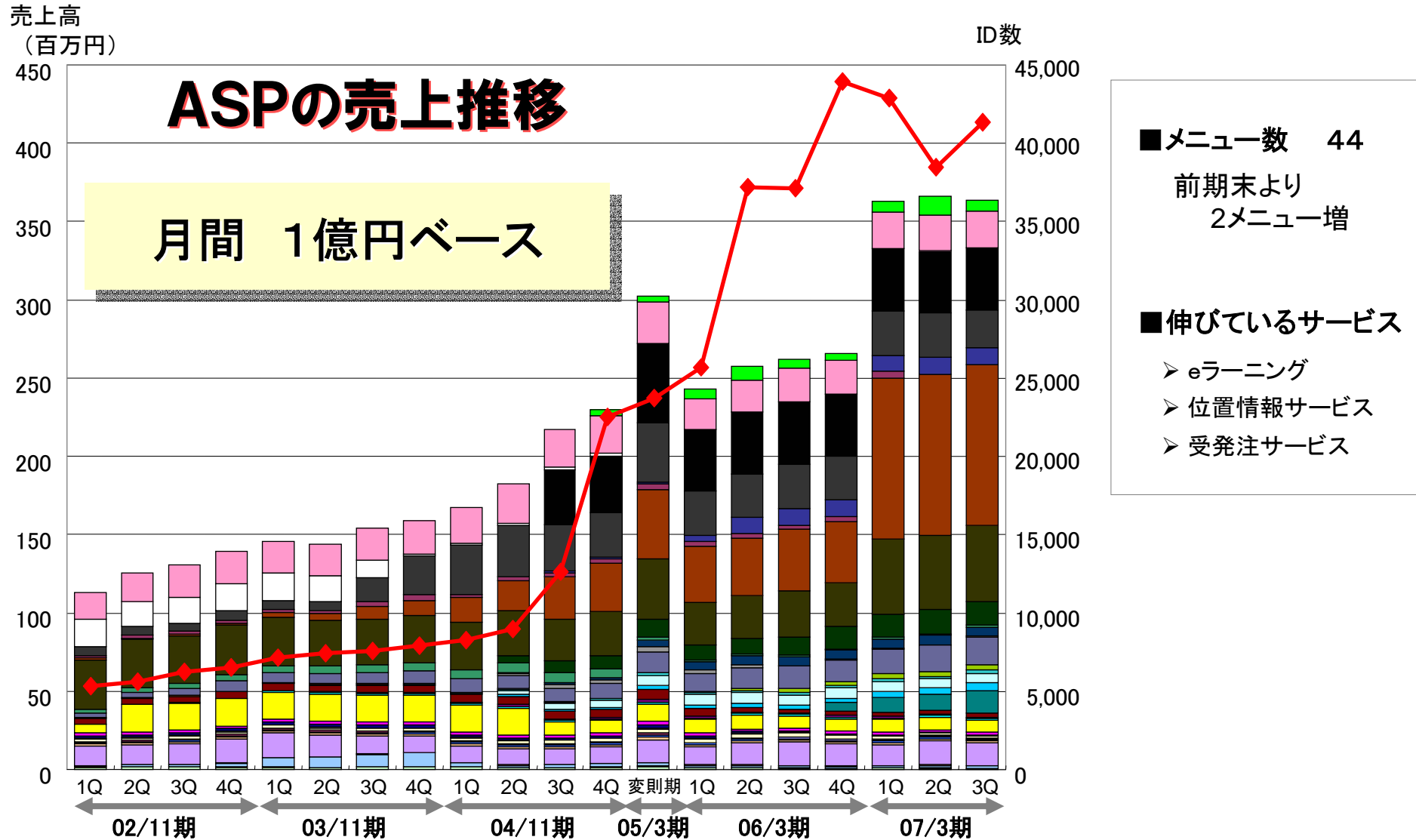
システムサービス(ストックビジネス)は順調に拡大

システムサービス部門(ストックビジネス)は順調な増加傾向を示す



※2005年3月期(変則期)は除外しています

ASPサービスは順調に拡大



Matsushita Electric Works Information Systems Co.,Ltd.

松下電工ISの強み

松下電工ISの特長

- 1 IT先進企業である松下電工を50年近く支えてきた技術力
- 2 松下電工グループチャネルへの販売力
- 3 メーカーに依存しないマルチベンダ環境
- 4 ワンストップソリューションの提供
- 5 巨大インフラ(ネットワーク・コンピュータ・IDC)の保有
- 6 高い生産性

1 松下電工を支えてきた技術力

メインフレームとオープン系Webシステムの融合

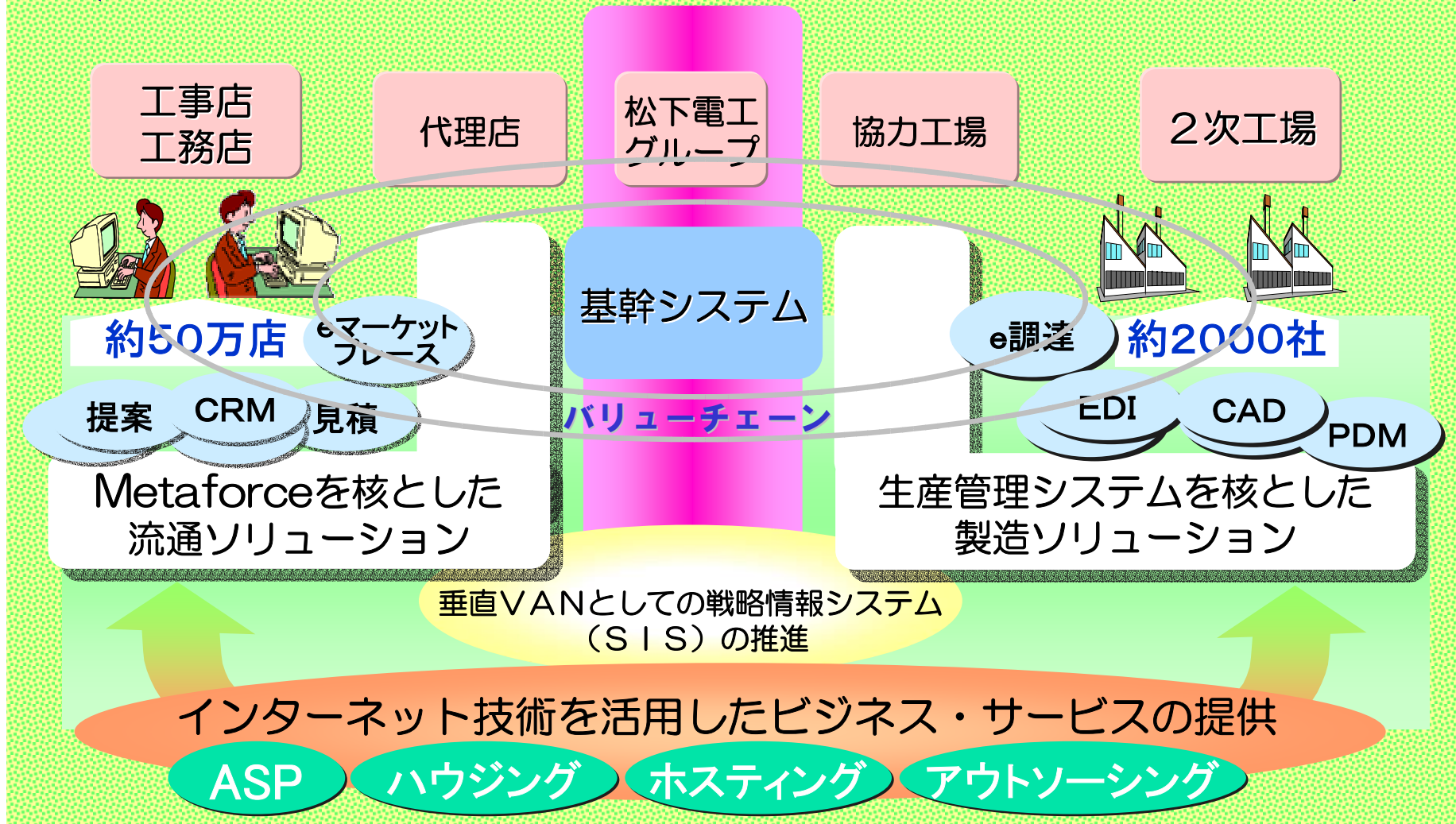
大規模システムの構築と運用

マルチベンダー環境と使いこなす技術

ユーザー指向のシステム提供

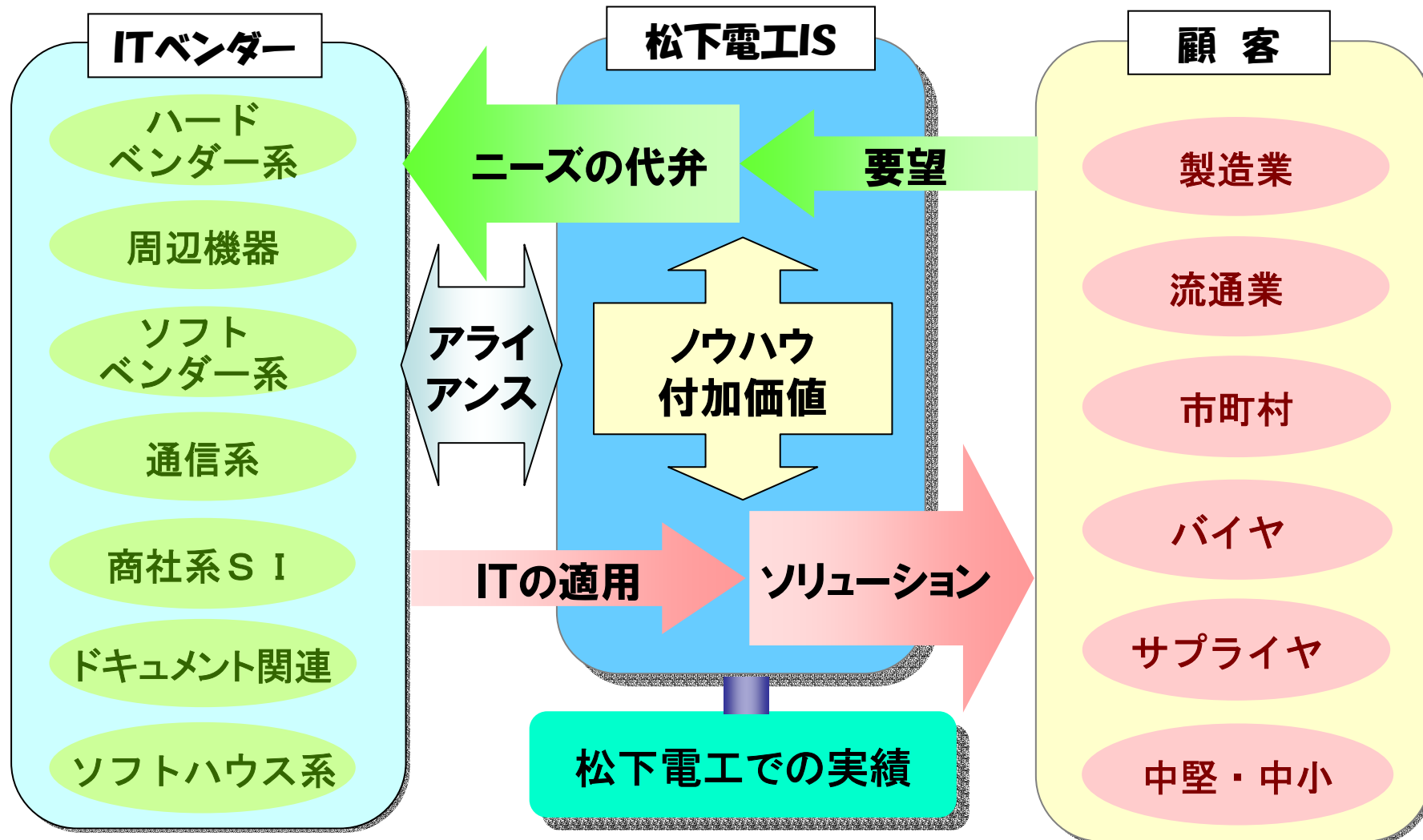
2 松下電工グループチャンネルへの販売力

まだまだ開拓可能な電材・建材関連市場



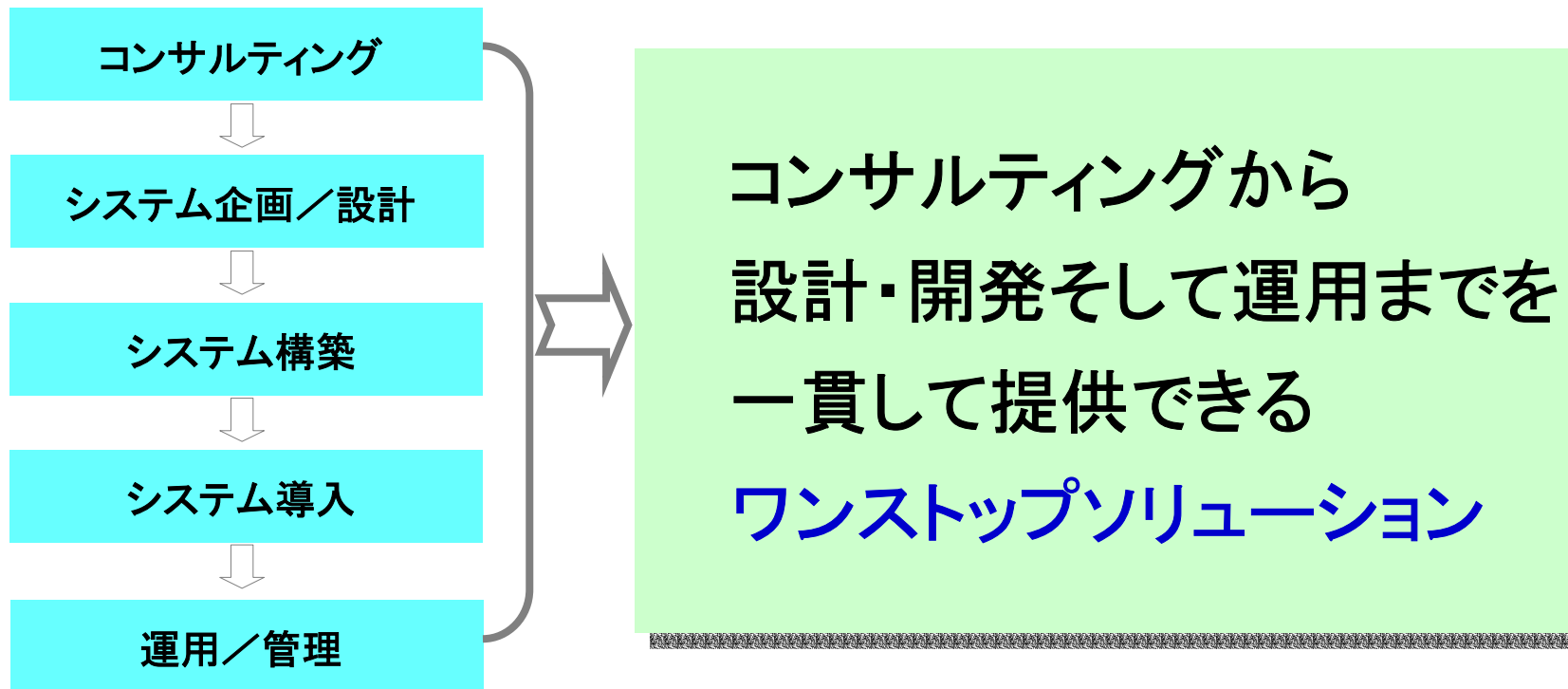
3 メーカーに依存しないマルチベンダ環境

「お客様のニーズを満たすために、最もよいものは何か」を考え
多くの商品から選択して、ソリューション提案



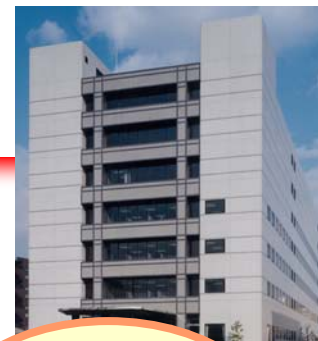
4 ワンストップソリューションの提供

- 先進的なインフラの保有 : コンピュータ専用ビルによるIDC
全国約1,800箇所を結ぶネットワーク
- 業務に長けた豊富な情報SE、コンサルタント
- 50年近くにわたる豊富なシステム開発実績、運用ノウハウ



5

巨大インフラの保有

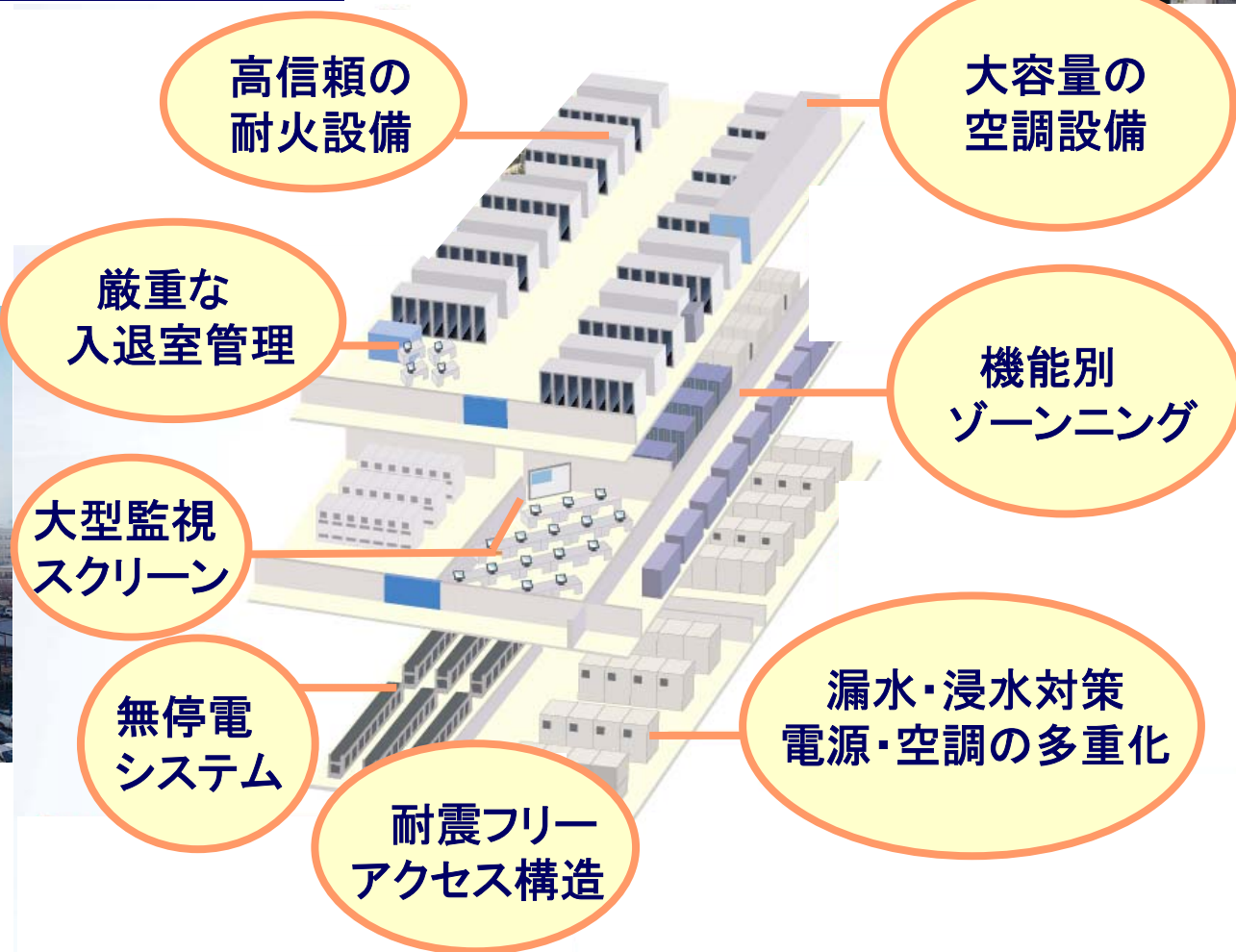


コンピュータ専用ビル(IDC)

37社の
アウトソーシングを受託



1フロア 約700坪
7階建て



5

巨大インフラの保有

コンピュータ専用ビル(IDC)

安心のサポート体制

24時間365日の
総合運用監視



情報漏えい対策

ISMS認証取得、プライバシーマーク取得



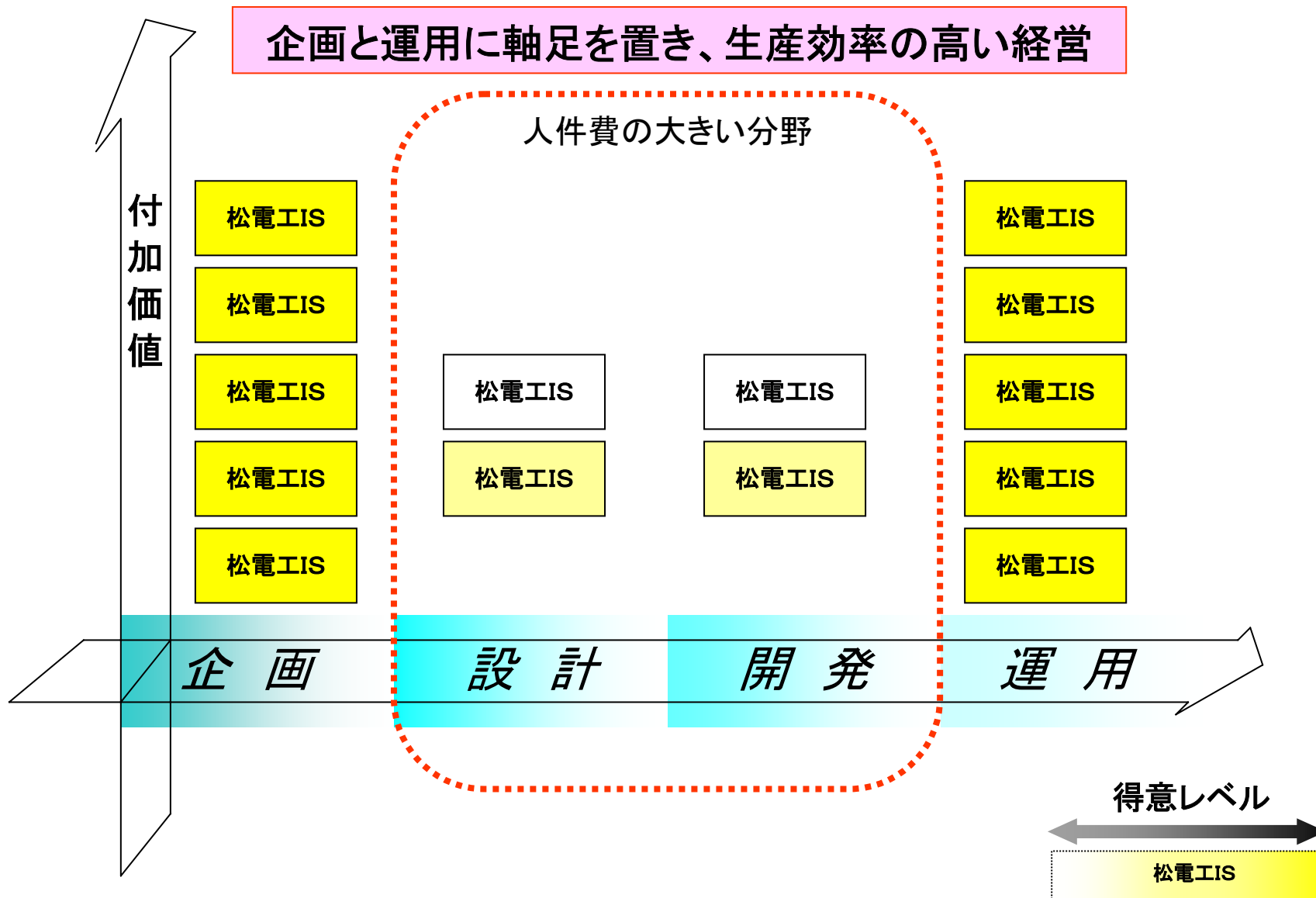
災害対策

ディザスタ・リカバリー提案

多様なアウトソーシング

お客様の要望にあわせた最適な
アウトソーシング・ソリューション提案

6 高い生産性



強固な企業基盤

人財

社員教育の充実
専門性を高めるとともに、
バランスのとれた『人財』の育成
計画的な人員増強

企業体質強化

企業倫理、内部統制、リスクマネジメント
ISMS、プライバシーマーク

衆智

組織横断的プロジェクト
【必要なときに、最適な人材で、短期集中で】

草の根活動

現場での地道な積み上げ活動
新商品・ナレッジ提案制度 費用削減活動

風通しの良い職場

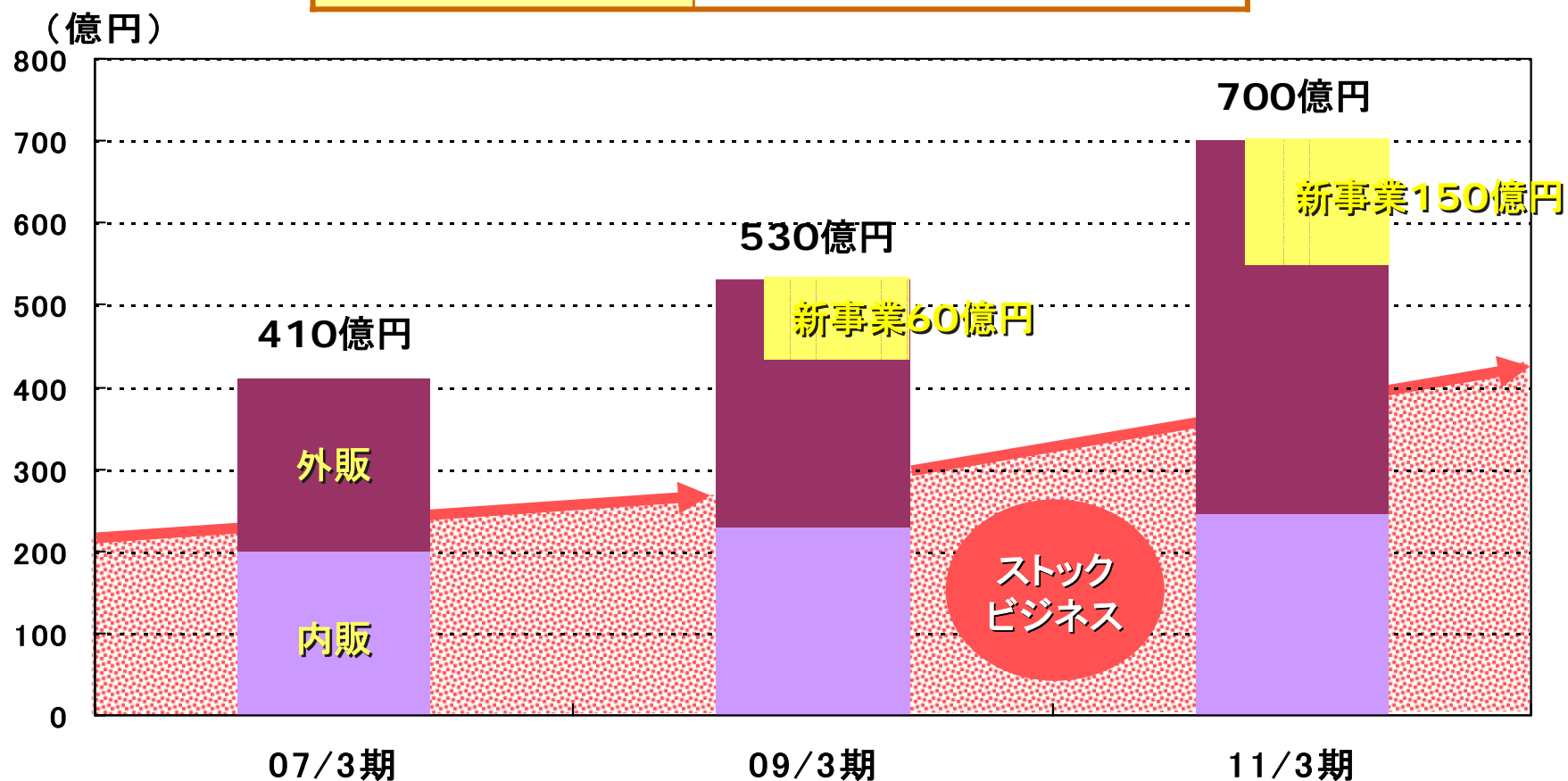
社長と社員との懇談会（1年をかけて全拠点巡回）
早めのアラーム

Matsushita Electric Works Information Systems Co.,Ltd.

中期経営目標 2010年プラン

2010年の経営目標

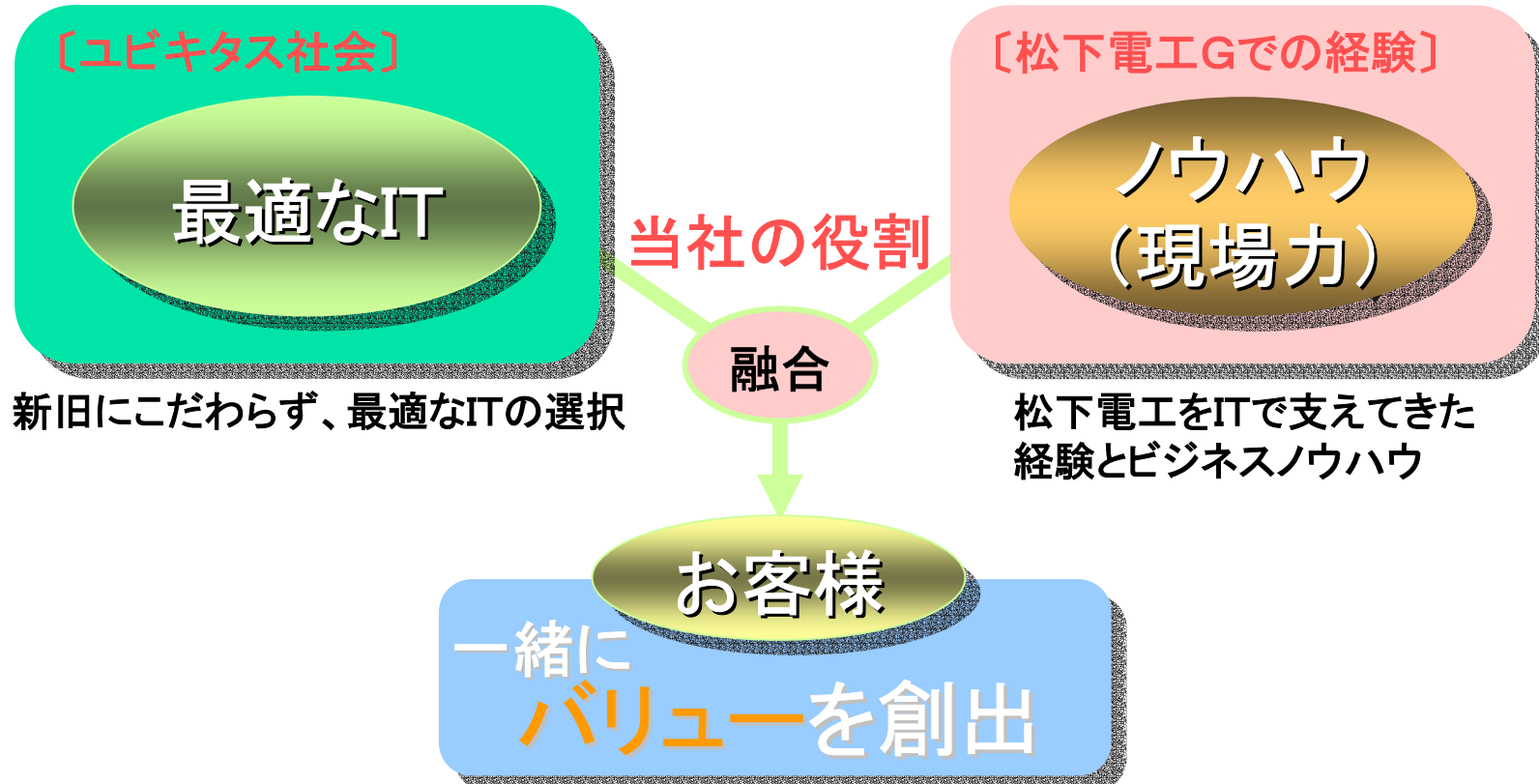
2010年プラン経営目標	
売上高	700億円(外販率65%)
営業利益	75億円(利益率10.7%)



2010年ビジョン

お客様の“バリューデザイナー”

＜お客様の未来を描き、ともに価値を創出します＞



Matsushita Electric Works Information Systems Co.,Ltd.

この資料には、当社の現在の計画や業績見通しなどが含まれております。それら将来の計画や予想数値などは、現在入手可能な情報をもとに、当社が計画・予測したものであります。実際の業績などは、今後の様々な条件・要素によりこの計画などとは異なる場合があります。この資料はその実現を確約したり、保証するものではありません。