

**パナソニック電工インフォメーションシステムズ株式会社**

**2012年3月期  
第1四半期決算説明会**

**代表取締役社長 前川 一博**  
**取締役 経理部長 吉川 達夫**

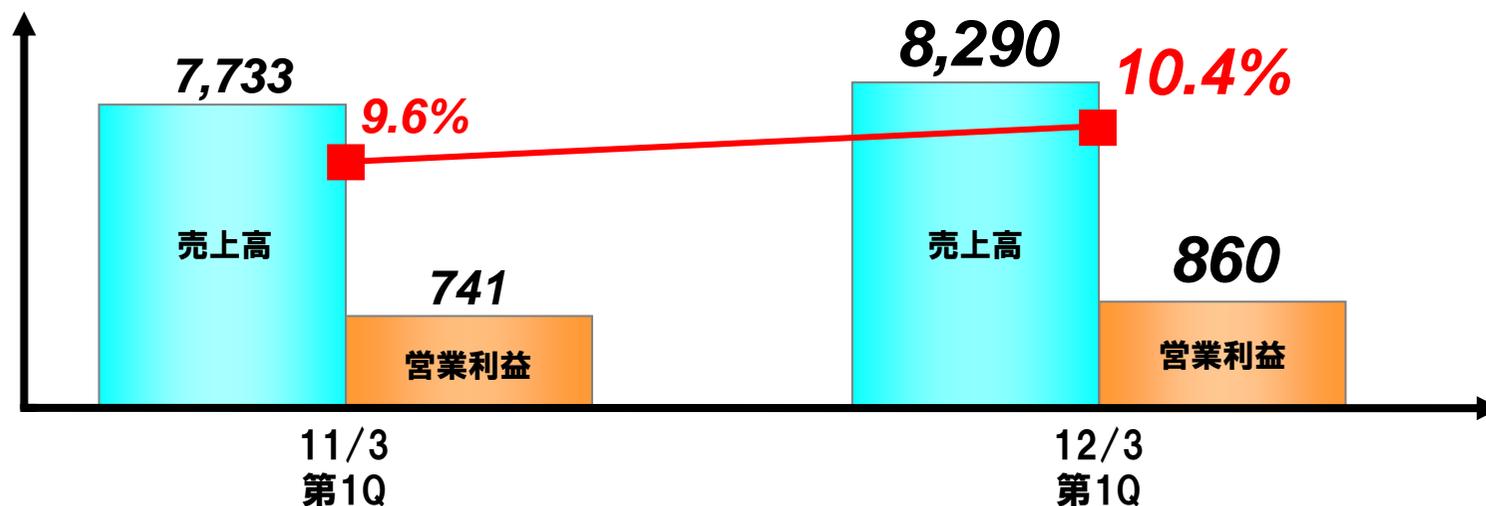
**2011年7月26日**

# 2012年3月期第1四半期 業績

1

連結

単位:百万円	2011年3月期 第1Q	2012年3期 第1Q	対売上比	前年同期比
売上高	7,733	8,290	-	107.2%
営業利益	741	860	10.4%	116.0%
経常利益	759	878	10.6%	115.7%
当期利益	397	524	6.3%	131.8%



# 売上高・営業利益・営業利益率の推移

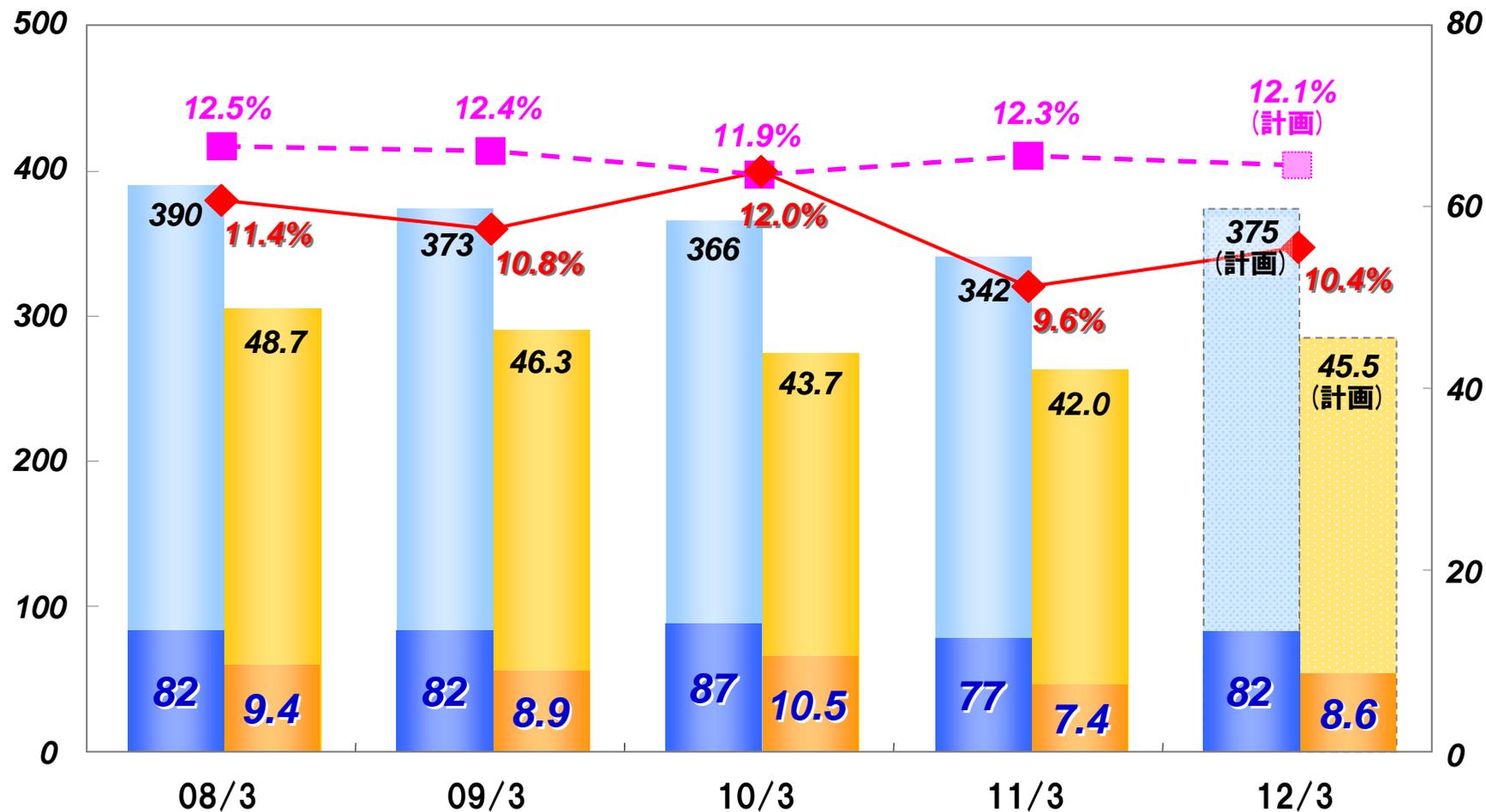
2

連結

(売上高:億円)



(営業利益:億円)

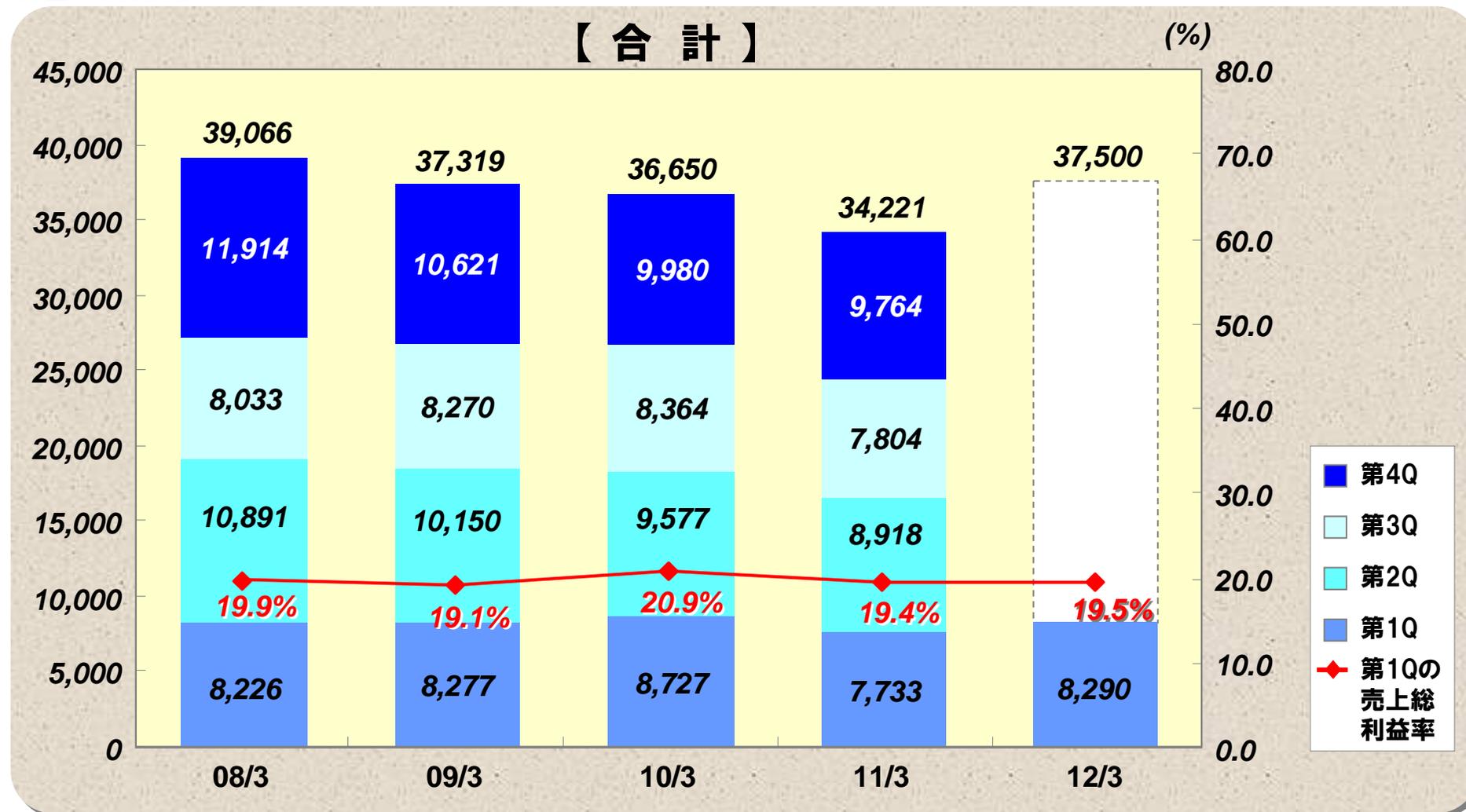


当第1Qは前年同期久しぶりの増収・増益でほぼ会社計画どおり

# 売上・売上総利益率の四半期毎実績推移

連結

単位：百万円



サービス価格下落にもかかわらず合理化活動の徹底により維持

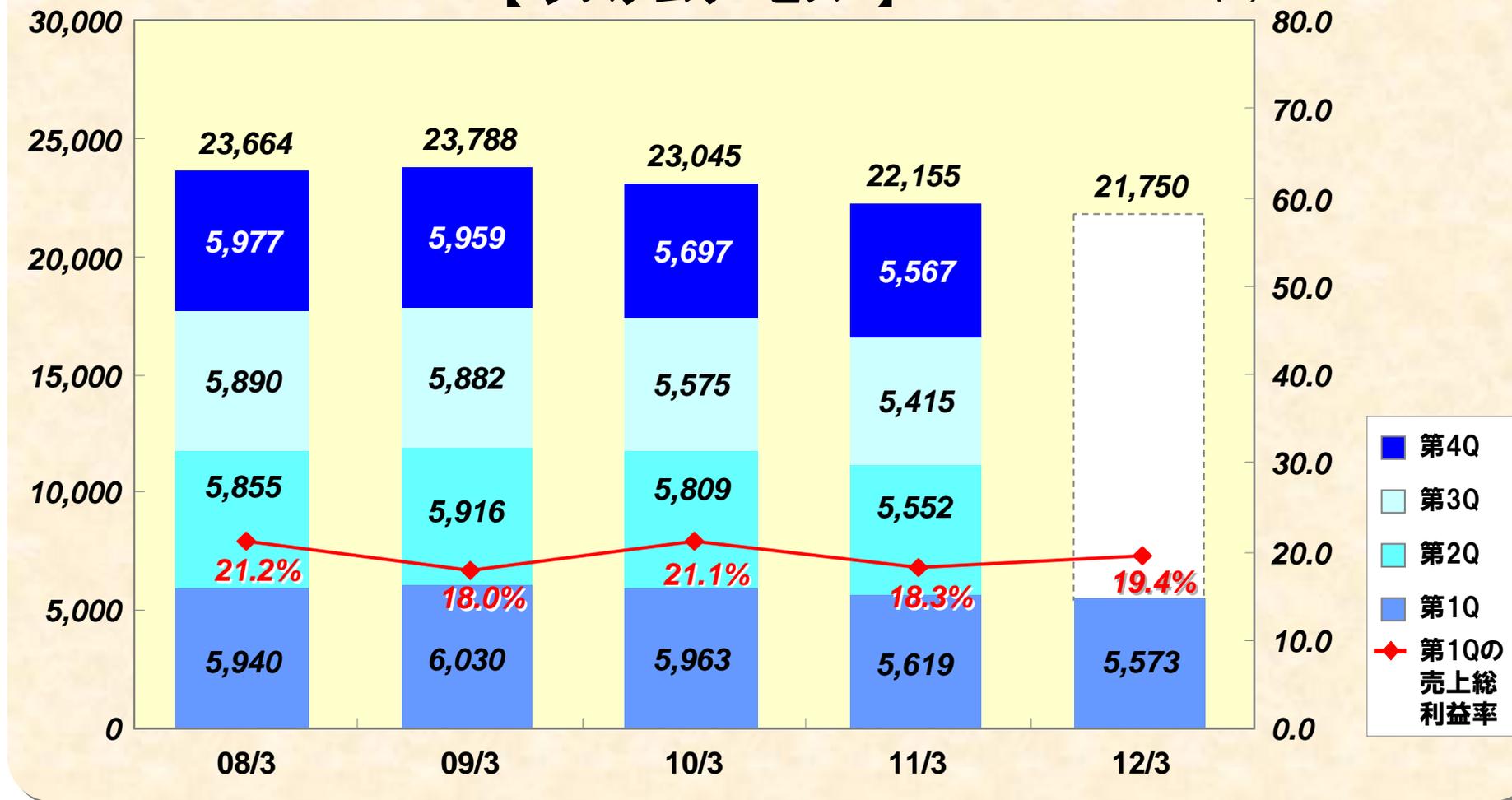
# 取り扱い品目別売上・売上総利益率の四半期毎実績推移

連結

単位：百万円

## 【 システムサービス 】

(%)



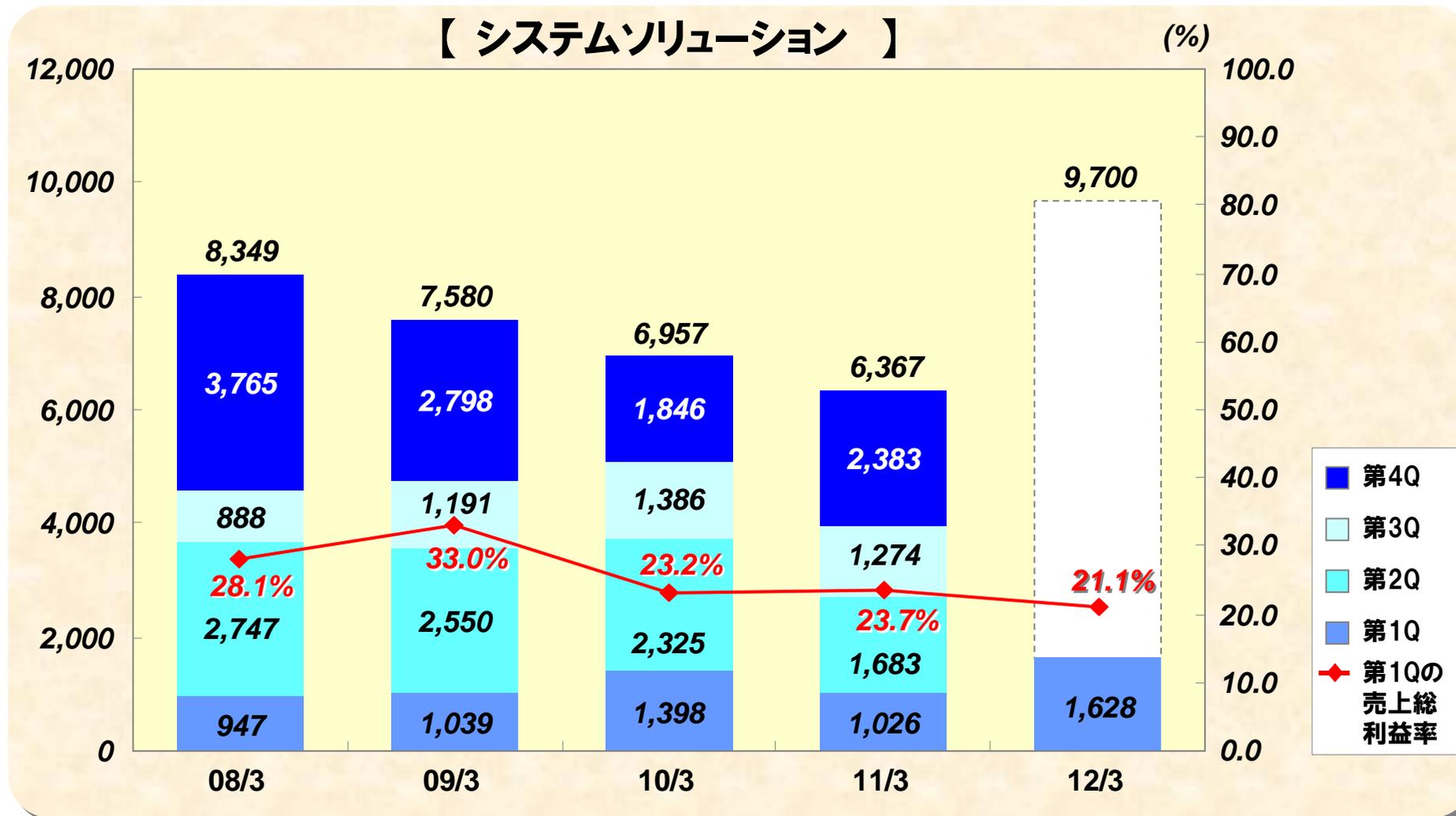
サービス提供価格の下落を徹底した合理化や開発案件へのリソースシフトで挽回

# 取り扱い品目別売上・売上総利益率の四半期毎実績推移

5

連結

単位：百万円



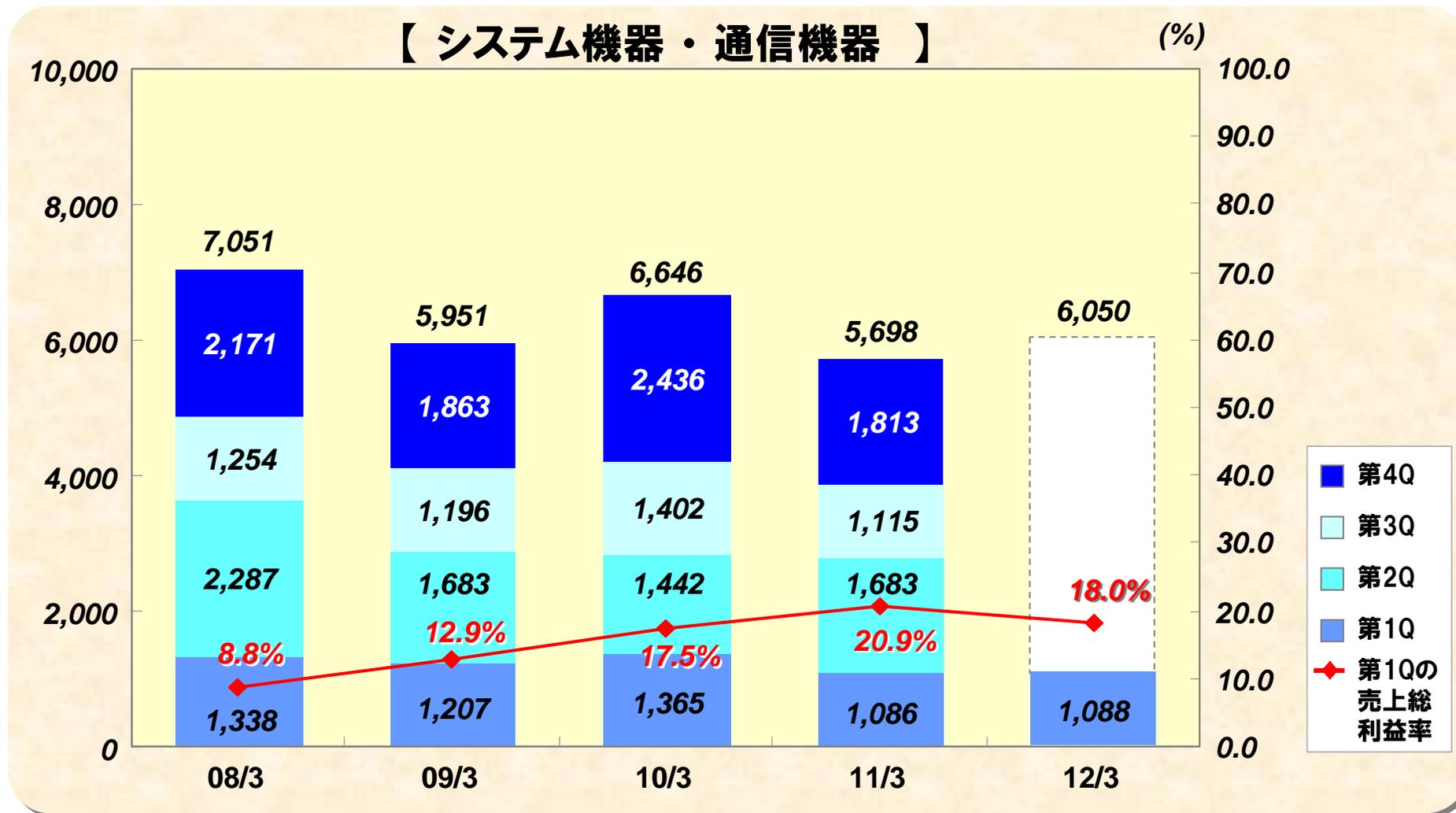
大型案件のボリュームディスカウントにより売上総利益率の低下

# 取り扱い品目別売上・売上総利益率の四半期毎実績推移

6

連結

単位：百万円

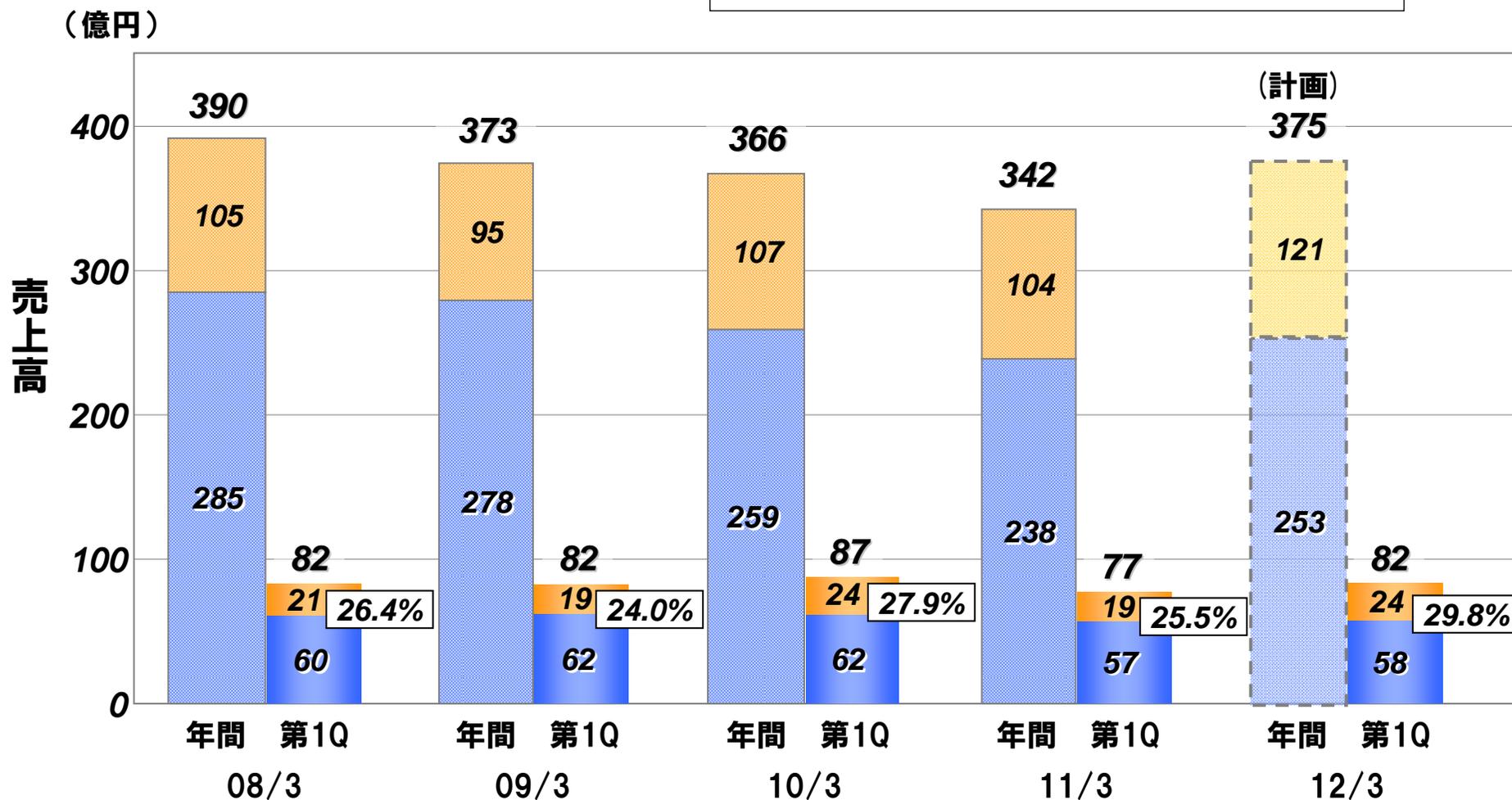


高付加価値商品の販売特化で高水準の粗利確保

# 相手先別売上構成の推移

連結

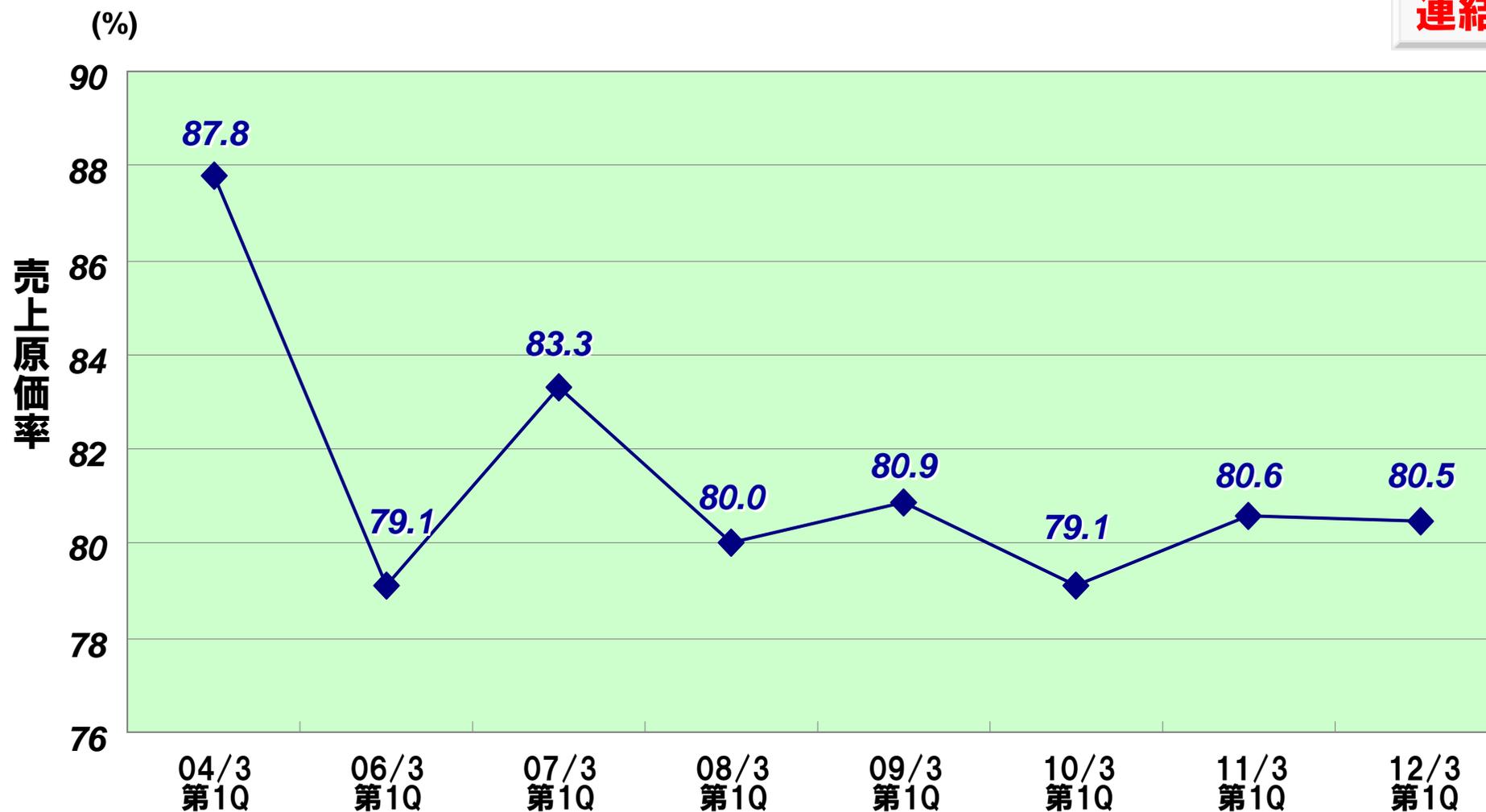
■ 一般会社    ■ パナソニック電工グループ  
% 一般会社への販売比率



# 売上原価率の推移



連結



※2005年3月期は4ヶ月の変則期のためカット

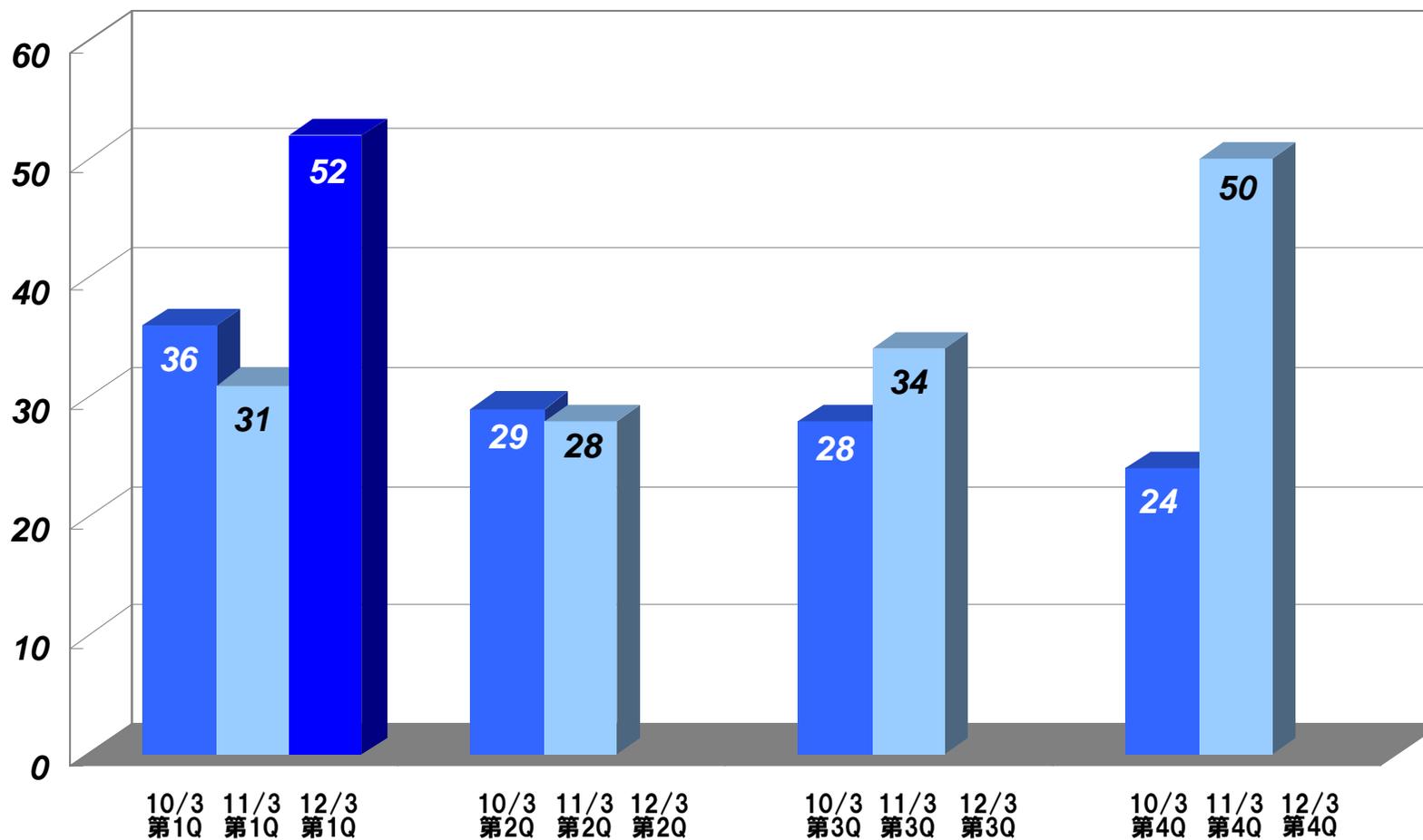
徹底した合理化の推進で売上原価率の抑制

# 受注残高の推移



連結

(億円)



パナソニックグループ再編の受注も加わり高水準の受注残高を確保

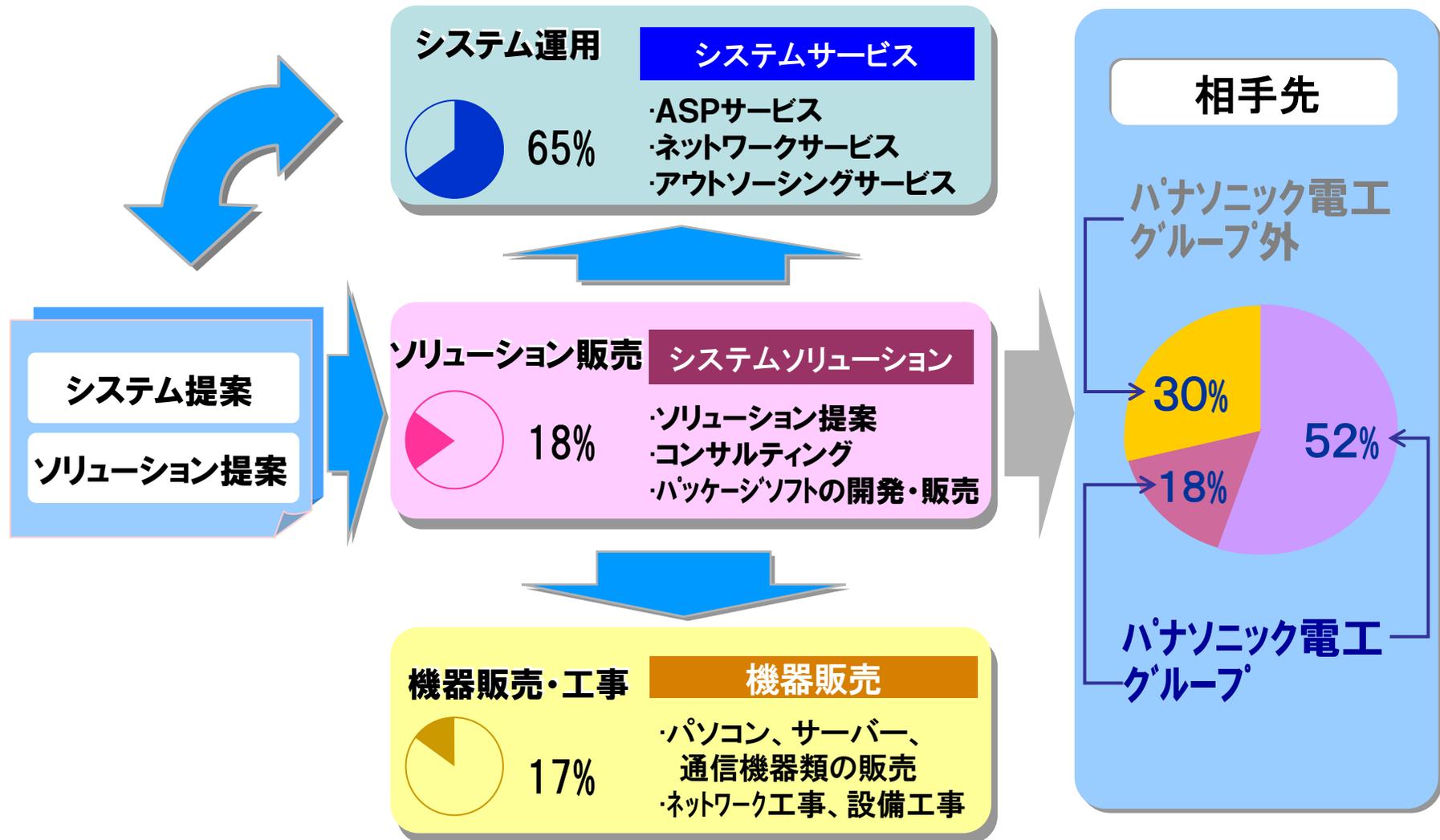
**パナソニック電工インフォメーションシステムズ株式会社**

**2012年3月期  
第1四半期決算説明会**

**代表取締役社長 前川 一博**

**2011年 7月26日**

会社名	パナソニック電工インフォメーションシステムズ株式会社 (略称) パナソニック電工IS
会社設立	1999年2月22日
代表者	代表取締役社長 前川 一博
事業内容	①情報システムに係わるインテグレーション業務全般 ②コンピュータシステムの管理・運営 ③コンピュータソフトウェアの設計・開発・販売・リース・賃貸 ④情報ネットワークサービス及び情報通信機器関連の販売
資本金	10.4億円 (2011年6月末現在)
従業員数	705人 (2011年6月末現在 連結)



※構成比は2011年3月期

# 事業環境

---

## ■ 2010年度 ITサービス企業 業績ランキング

(日経コンピュータ 2011.7.21 より)

### ➤ 調査対象企業全体の状況

※調査対象140社

#### 平均業績伸び率

売上高

2009年度 → 2010年度  
▲7.6% → 1.5%

経常利益

▲7.3% → 31.3%

\*【増収増益】 54社／140社

\*【売上高】1,000億円超 26社

\*【収益力】 平均 5.1%

\*【生産性】 平均 149万円

### ➤ 当社のポジション

売上高

2009年度 → 2010年度  
69位 → 72位 [342.21億円]

成長性(売上高伸び率)

35位 → 120位 [▲6.6%]

収益力(営業利益率)

9位 → 8位 [12.3%]

生産性(一人当たり経常利益)

3位 → 4位 [719万円]

時価総額

27位 → 24位 [236.56億円]

## ■ IT市場の状況

### ➤ 日銀短観6月調査より ソフトウェア投資額の改善

		3月調査	6月調査
2011年度投資額の前年度比	全産業・全規模	2.4%	5.7%
	大企業	2.8%	5.0%
	中堅企業	5.7%	11.3%
	中小企業	-8.6%	2.0%

### ➤ IDCジャパンのリリースより

#### ◆ 国内IT市場規模（前年度比）

2011年度	▲4.3%	製造業はサプライチェーン寸断、電力不足で生産活動の制限
2012年度	3.2%	情報サービスはデータセンターの新設/拡充が進む

#### ◆ 国内CIO調査より「意識が高まった点」

- ・リスク管理の強化
- ・バックアップセンターの強化
- ・情報システムの省エネルギー化
- ・BCP/DRの強化(大企業)

国内クラウドサービス市場  
2011年度 前年比45.6%増

# 今年度の重点取組み

---

## 1. 外販の強化

当社の強み「現場力」を活かした外販事業の拡大

**5つの成長事業 +  $\alpha$ （新ビジネス・新商品）**

## 2. 重点顧客の深耕

パナソニック電工 IT戦略への参画と計画の完全遂行

**パナソニック電工IT成長戦略への提案と実行**

## 3. 経営体質強化

構造改革による組織再編と合理化の徹底

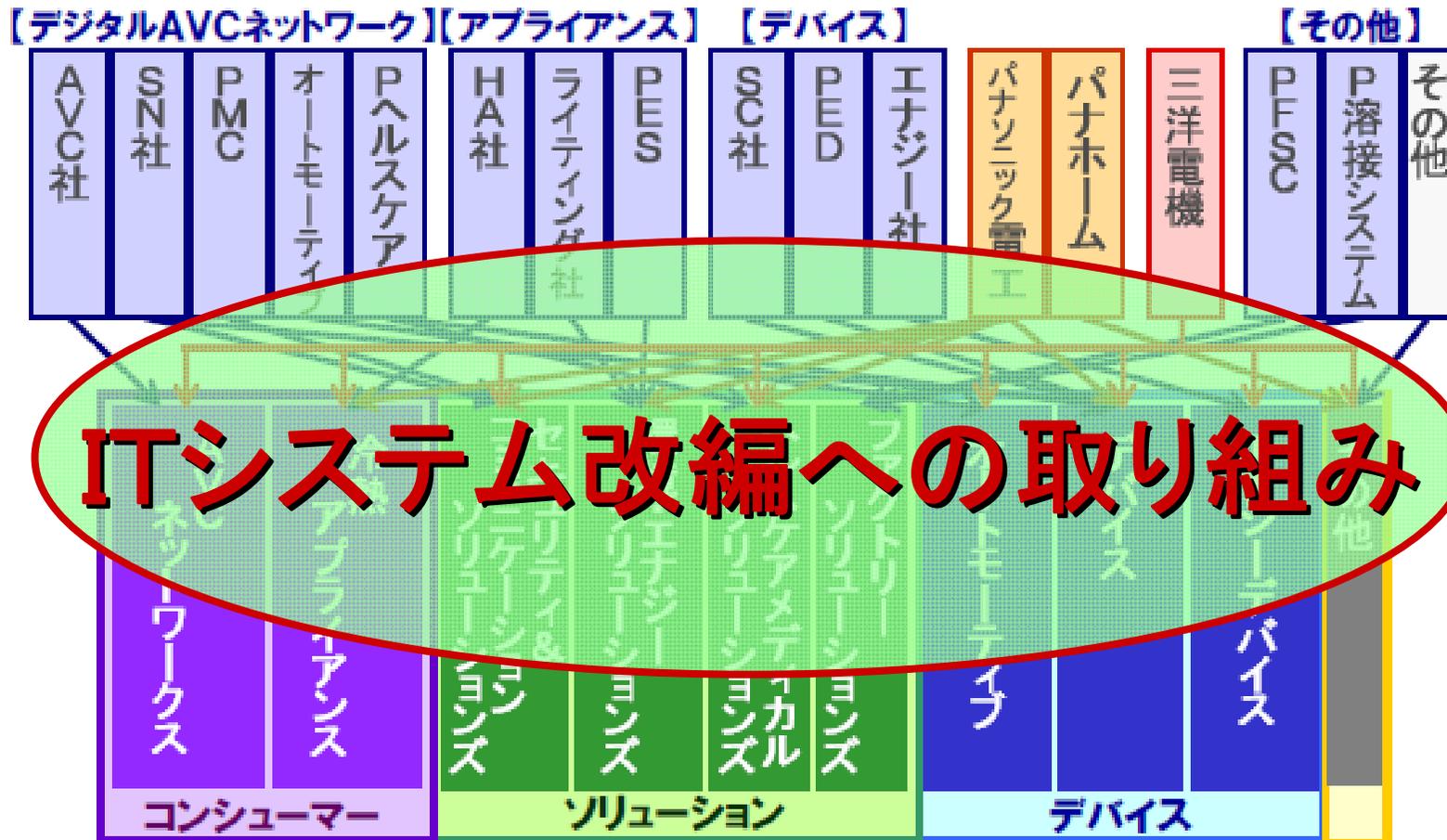
**人財・品質の向上、構造改革・合理化の追求**

## ★ワンパナソニック

事業再編に向けたITシステム改編への取り組み

**事業再編のIT対応完遂**

## 3事業分野9ドメインに再編 (2012年1月)



※新ドメイン名は仮称

## 5つの成長事業

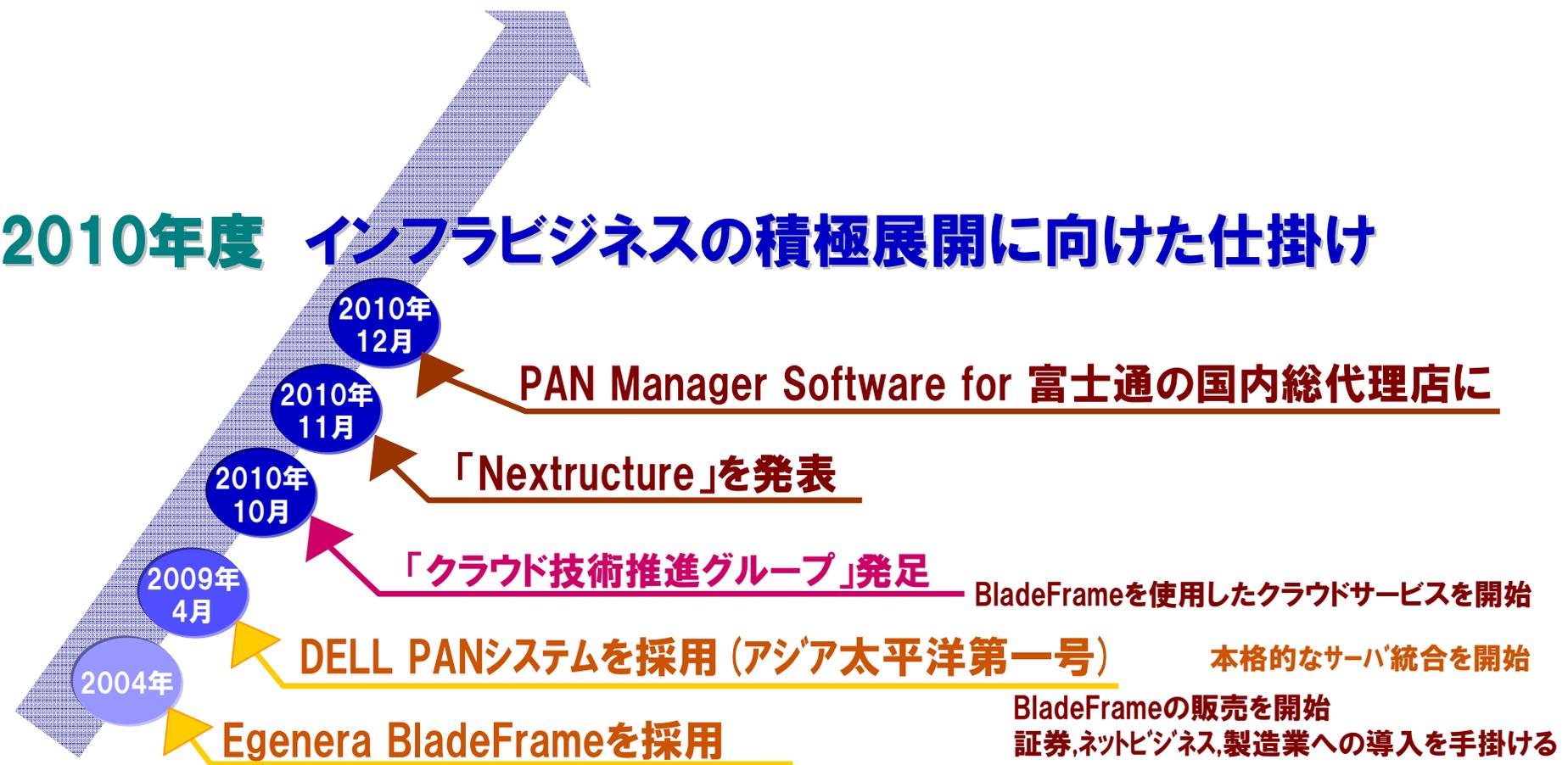
## 新事業・重点事業の選択と集中

	テーマ	トピックス
1	<b>インフラ最適化事業</b> ※インフラビジネス	<ul style="list-style-type: none"> <li>・PAN Manager ビジネスの展開強化</li> <li>・大手製造業から複数案件を受注</li> </ul>
2	IT運用サービス事業	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ホスティングを中心としたDCビジネスの拡大</li> <li>・高付加価値サービス提供による受注増加</li> </ul>
3	設計プロセス改革事業	<ul style="list-style-type: none"> <li>・システム標準化をめざしテンプレート開発中</li> <li>・大手製造業向けに構築中</li> </ul>
4	基幹業務SI事業	<ul style="list-style-type: none"> <li>・GRANDITを軸にERPの積極提案</li> <li>・製造業・出版業・卸売業等から受注、構築中</li> </ul>
5	パナソニック電工との協業	<ul style="list-style-type: none"> <li>・環境監視ソリューションの展開・受注</li> <li>・集客施設管理システムを美術館・水族館等へ展開・複数案件を受注</li> </ul>

## **Nextstructure** 【次世代IT基盤ソリューション】 インフラ最適化

**当社の強み PANの最大級ユーザーとしての現場力**

### 2010年度 インフラビジネスの積極展開に向けた仕掛け



### PAN Managerソリューションの当社の取組み

※ PAN: Processing Area Network

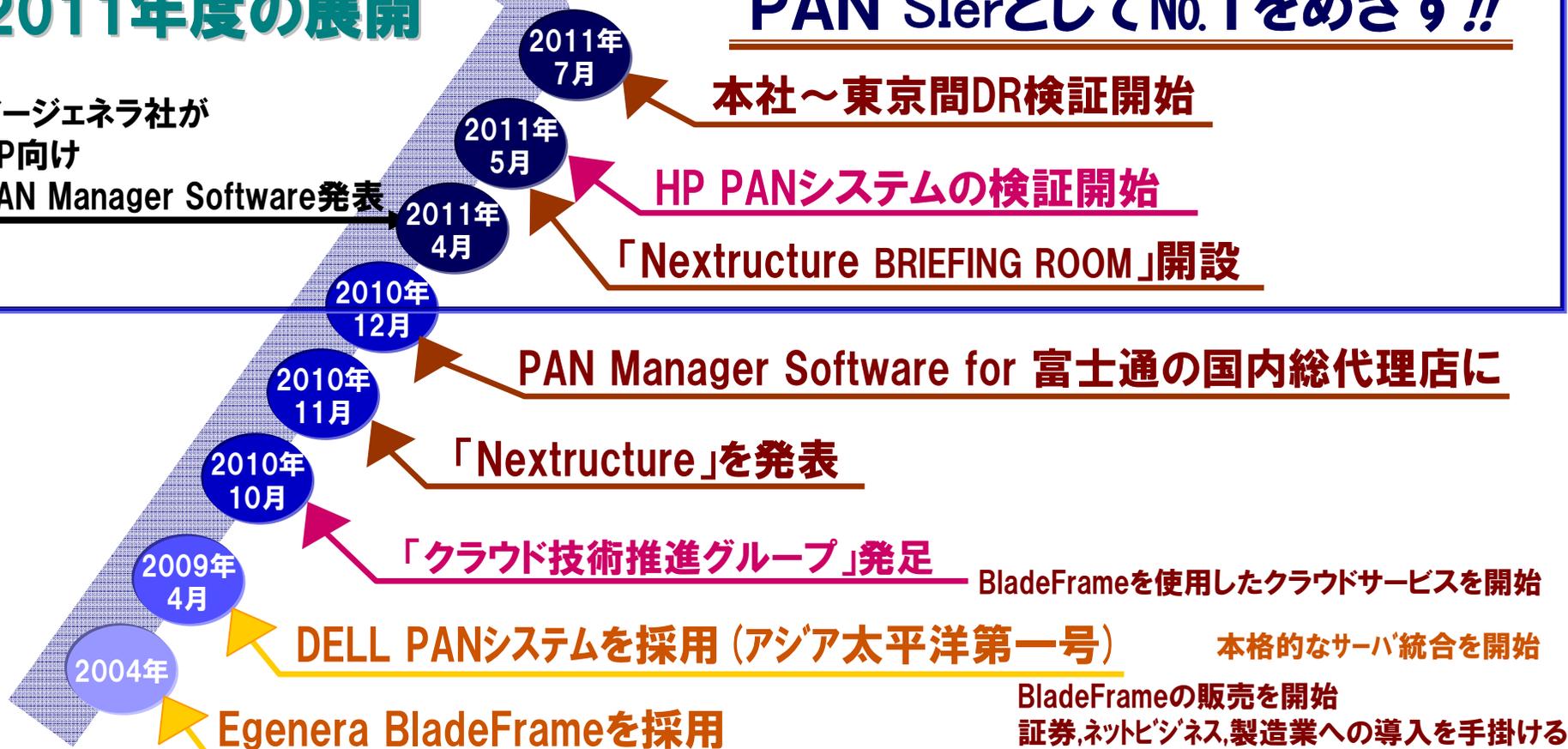
## **Nextstructure** 【次世代IT基盤ソリューション】 インフラ最適化

当社の強み PANの最大級ユーザーとしての現場力

### 2011年度の展開

PAN SierとしてNo.1をめざす!!

イージェネラ社が  
HP向け  
PAN Manager Software発表



### PAN Managerソリューションの当社の取組み

※ PAN: Processing Area Network

## 「Nestructure BRIEFING ROOM」オープン

〔2011年5月〕

仮想化技術「PAN Manager®ソリューション」の効果を体感

当社の豊富な利用実績からサーバ統合・ストレージ統合をご提案



Nestructure BRIEFING ROOM

## HP PANシステムの検証開始

〔2011年5月〕

### 「クラウド技術推進グループ」による技術検証

(アライアンスクラウド推進ソサエティ)

- 大和総研グループ
- 新日鉄ソリューションズ
- パナソニック電工IS

### ➤ アライアンスクラウド検証センター開設

ハードウェア/ソフトウェアベンダー 各社と共同で検証

〔賛同ベンダー 13社〕



## 現実的なDR(ディザスタ・リカバリ)に向けた検証を開始 [2011年7月]

### ■検証イメージ

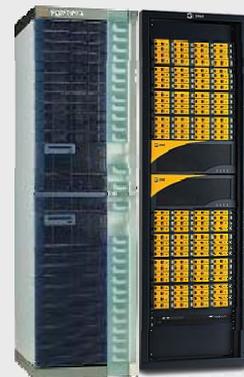
#### 大阪IDC

(バックアップ用サイトを想定)

#### 東京オフィス

「Nestructure BRIEFING ROOM」

(本番用サイトを想定)



右:HP製ストレージ  
「3PAR InServ® E200」  
左:イージェネラ製ブレードサーバ  
「Egenera BladeFrame® EX」

ストレージ同士を接続  
(100Mbps共用回線を使用)  
インターネット回線



ネットワーク経由で遠隔コピー

10分毎に同期処理



左:HP製ストレージ  
「3PAR InServ® F400」  
右:イージェネラ製ブレードサーバ  
「Egenera BladeFrame® EP」

※ DR(ディザスタ・リカバリ)

災害などによって障害が生じたシステムを復旧すること。または、障害が発生した際に、効率よく迅速に復旧するための予防的措置や機能、運用体制。

## **Nestructure** 【次世代IT基盤ソリューション】

## **インフラ最適化**

**PANソリューションでお客さまの  
IT基盤の課題解決のために提案活動強化中**

**PAN Sler  
No.1をめざす**

**【第1Q実績】  
4件(約7千万円)**

**PANの  
最大級ユーザー  
としての現場力**

### **PAN活用選択肢の拡大**

- ◆ Egenera
- ◆ 富士通
- ◆ Dell
- ◆ HP

### **体感**

**BRIEFING ROOM**



### **関連ソリューションの経験則**

- サーバー統合
- ストレージ統合
- ネットワーク統合
- バックアップ統合
- 運用統合
- ディザスタ・リカバリ
- ⋮ 今後充実

## **Nexstructure** 【次世代IT基盤ソリューション】 IT運用サービス

東日本大震災以降、ニーズの高まり

☆BCPに有効☆

高付加価値サービスへの展開

持たない経営

クラウド活用

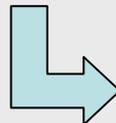
- ビジネススピードのアップ
- 初期投資の抑制

仮想化+ネットワーク・セキュリティによる  
企業向け  
プライベートクラウドサービス

安心・安全

データセンター活用

BCPへの関心の高まり



データセンター需要急拡大

- 遠隔地バックアップ
- ハウジング
- ホスティング

運用／保守サービスの  
本格展開

フルアウト  
ソーシング

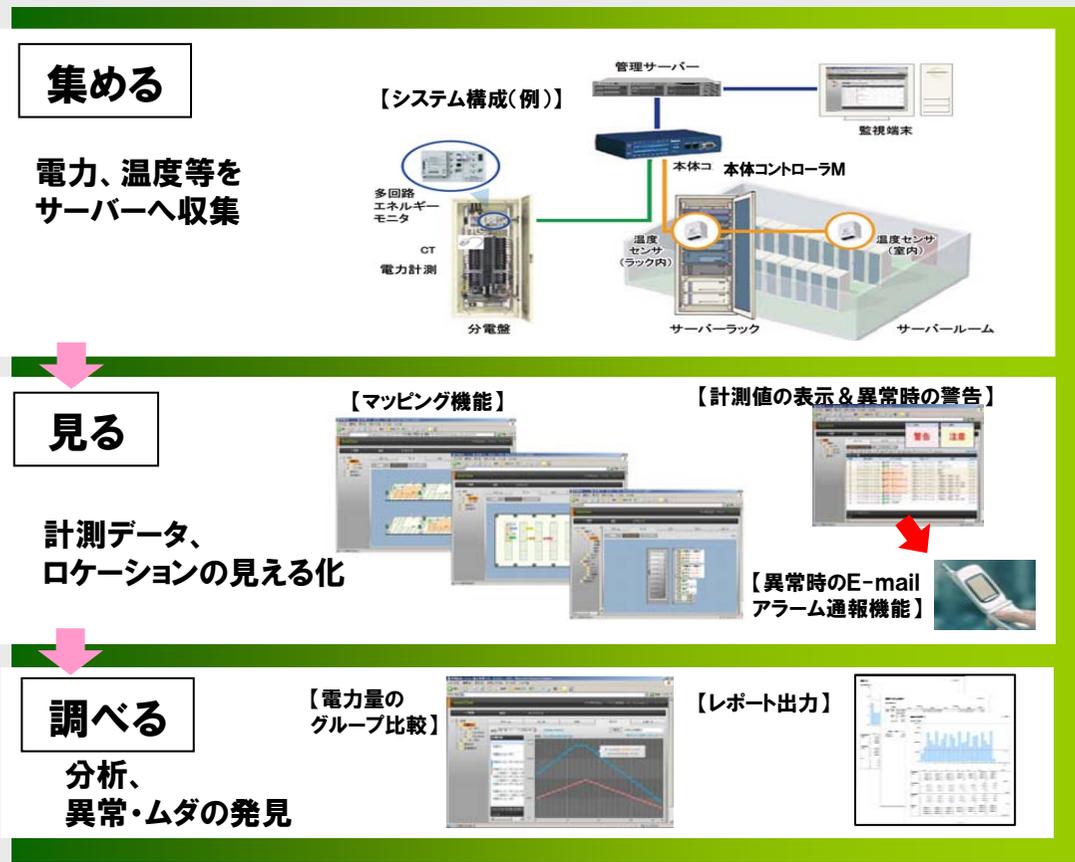
## 環境監視ソリューション

## ☆省電力に有効☆

データセンター向け環境監視ソフトウェア「eneview」の積極展開中  
パナソニック電工の計測器と情報の一元管理・見える化ソフトの結合

震災後の  
省電力ニーズに対応

【第1Q実績】  
提案 15件  
受注 3件



## 東京オフィス移転から1年経過

### ● 人員シフト

・2011年6月末現在 **117名** ← 78名(2010年6月)

### ● 首都圏の売上 **126%** (第1Q比)

・提案頻度の向上から  
リピートオーダー率アップへ

・新商材のショールーム化  
ビデオ会議システムの売上

**630%**(第1Q比)

### ● 新オフィスの活用

・セミナー開催 集客人員 **152%**(前年比)

・ブリーフィングルーム見学 **約30社 商談 5件**

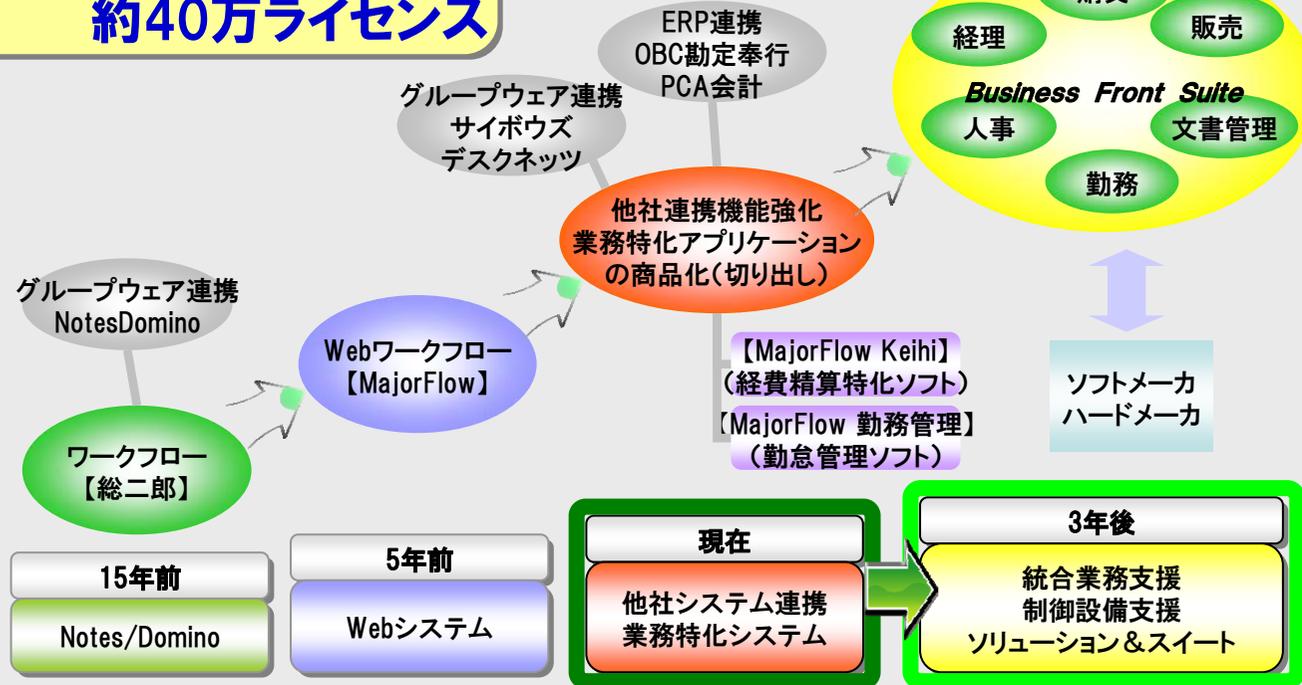


### パナソニック電工ネットソリューションズ(株)

ワークフローパッケージ市場  
シェア **第2位**<sup>\*1</sup> (2010年度)

ワークフロー  
国内シェア**No.1**  
をめざす

『MajorFlow』『総二郎』納入実績(累計)  
【導入企業数】 約650社  
【導入数】 約40万ライセンス



\*1 出典:富士キメラ総研「ソフトウェアビジネス新市場2011年度版」

## ヴィ・インターネットオペレーションズ(株)

### ITセキュリティツール「Argosシリーズ」を新展開



見る

遠隔の情報を”安全に見る”  
**映像監視をセキュアに実現！**  
「Argos View ネットワークカメラ統合管理ソリューション」

最大1万台のカメラを統合管理  
スマートフォン機能を追加(9月リリース予定)

- 事例
- ・新交通軌道監視システム
  - ・道路防災システム

Argos  
シリーズ

知る

守る



共有する情報を”安全に知る”  
**コミュニケーションをセキュアに実現！**

「Argos Share ファイル安全便」

大容量ファイルを安全に送受信  
SaaS形式でもサービス利用可能

- 事例
- ・ゼネコン(施主、関連会社と図面交換)



社内情報を”安全に守る”  
**メッセージングサービスをセキュアに実現！**

「Argos Gateメールアーカイブ」

メールのやり取りを安全に保存・管理  
内部統制、SOX法対応にも有効

- 事例
- ・社内の情報漏えい対策

## 広い視野を持つ「人“財”」の育成

### 「IT企業で活躍する女性交流会」への参加

# WINC

Working style Innovation with Cloud computing

2011年4月スタート

参加者

初回

第2回

4社20名⇒**10社38名**に増加

さらにネットワーク拡大中



- ・企業間交流、連携の促進
- ・女性ならではの視点を活かした新機軸の創出

をめざす



2011.6.27 第2回実施時の様子

**この資料には、当社の現在の計画や業績見通しなどが含まれております。それら将来の計画や予想数値などは、現在入手可能な情報をもとに、当社が計画・予測したものであります。実際の業績などは、今後の様々な条件・要素によりこの計画などとは異なる場合があります、この資料はその実現を確約したり、保証するものではありません。**